ACISA
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E INDUSTRIAL DE SANTO ANDRÉ

INFORMA

Ano 13
Nº 69
Dez/Jan 2026

Fechamento autorizado.
Pode ser aberto pela ECT.



Bem-vindo,
2026!

Empresários revelam suas perspectivas econômicas para o novo ano

página 12

ACISA recebe homenagem na Câmara Municipal
página 8

Cartão eba!: mais benefícios para o seu negócio
página 9

Reforma Tributária: como preparar a sua empresa
página 20

Sicredi apresenta

ANA CASTELA E LÉO SANTANA



POUPANÇA PREMIADA

O MAIOR SHOW DE PRÊMIOS

10 SORTEIOS* SEMANAIS DE **R$ 5 MIL**

TODO MÊS* SORTEIO ESPECIAL DE **R$ 50 MIL**

Promoção válida para as Cooperativas Sicredi da Central Sicredi PR/SP/RJ.

*Promoção válida para as Cooperativas Sicredi da Central Sicredi PR/SP/RJ. Promoção comercial vinculada a Títulos de Capitalização da modalidade incentivo emitidos pela ICATU CAPITALIZAÇÃO, CNPJ nº 74.267.170/0001-73 e Processos SUSEP nº 15414.600807/2025-19, 15414.600026/2025-24 e 15414.661198/2024-93. Período: 10/02/2025 a 15/12/2025. Durante toda a promoção serão sorteados até R$ 4.250.000,00 em prêmios, líquidos de Imposto de Renda. Consulte previamente as condições gerais e as características essenciais em www.gov.br/pt-br/servicos/consultar-produtos-susep e para mais informações sobre os prêmios e a promoção acesse o regulamento em www.poupancapremiadasicredi.com.br. SAC Sicredi: 0800 724 7220. SAC ICATU: 0800 286 0109 (atendimento exclusivo de informações relativas ao sorteio de capitalização). Ouvidoria ICATU: 0800 286 0047 (tenha em mãos o número de protocolo do atendimento anterior).

ÍNDICE

6 FIQUE POR DENTRO

8 CONEXÕES

9 SOLUÇÕES EMPRESARIAIS

10 BENCHMARKING

12 CAPA

15 EMPREENDEDORISMO

16 ACISA SOLIDÁRIA

17 INOVAÇÃO

18 NETWORKING

19 APOIO AO COMÉRCIO

20 LEGISLAÇÃO

22 ESPAÇO DO ASSOCIADO

Gestão 2024 • 2027

A ACISA é administrada por uma Diretoria Executiva, órgão colegiado de deliberações, com mandato de três anos, composta por um Presidente e cinco Vice-Presidentes, Diretor Secretário e Diretores Adjuntos, eleitos diretamente pelos associados, e, Suplentes nomeados pela Diretoria Executiva. Atualmente a diretoria da ACISA, em vigência de 2024 a 2027, é composta pelos seguintes membros, que trabalham voluntariamente:

Presidente: **Evenson Robles Dotto**

Vice-Presidentes
Administração e Finanças: **Pedro Cia Junior**
Tecnologia e Sistemas: **José de Arimathea Barcellos**
Marketing e Desenvolvimento Social: **Paulo Cesar Ferrari**
Ação Política e Institucional: **Eduardo Gobatti**
Estratégia de Negócios: **Marcos Alexandre Rocco de Paula**
Diretor Secretário: **Gentil Carlos Morin**

Diretoria: **Ana Maria Delgado de Souza Mascaro • Armando Vagner Piva • Claudio Barberini Junior • Daniel Buissa Perfi Gomes • Denise de Oliveira Masselco • Evandro Banzato • Fábio Augusto Franchin • Fábio Eduardo Gerevini • Fábio Oliveira • Glauco Pinheiro da Cruz • Gustavo Faé Vallejo • Henrique de Carvalho • João Luis Alvares de Moura • Karlos Eduardo Prancvitch Araújo • Leandro Telent • Luis Antonio Sampaio da Cruz • Luis Felipe Balieiro Lima • Paulo Piagentini • Paulo Roberto Machado • Regina Célia Guirelli • Telma Canevazzi • Zoilo de Souza Assis Junior**

CONSELHO SUPERIOR
Membros: **Adilson Bonucci • Antonio José Monte • Cesar Marcheti • Duilio Pisaneschi • Evandro Banzato • Evenson Robles Dotto • Flávio Castellano • Humberto Sérgio Batella • José Batista Gusmão • José Bueno Lima • José Raul Poletto Filho • Maria Beatriz Setti Braga • Mario Batista • Octavio Leite Vallejo • Paulo Antônio • Pedro Cia Junior • Saul Gelman • Sidnei Roberto Ladessa Muneratti • Valter Patriani • Wilson Ambrosio da Silva • Zoilo de Souza Assis**

CONSELHO FISCAL
Titulares: **Geiza Cristina Chagas • José Luis Cirino • Vladimir Matias Gonzaga**
Suplentes: **Antoniel Pereira da Silva • Ary Silveira Bueno • Nelson Pinheiro da Cruz**

Publicidade, Anúncios e
Departamento Comercial
E-mail: comercial@acisa.com.br

EXPEDIENTE
ACISA Informa é uma publicação da Associação Comercial e Industrial de Santo André, com distribuição gratuita, direcionada à classe empresarial da região do Grande ABC.

A ACISA não se responsabiliza com o conteúdo dos anunciantes.

Conselho Editorial:
Evenson Robles Dotto
Pedro Cia Junior
Paulo Cesar Ferrari
Ademir Gasparetto

Editora e Jornalista Responsável:
Marli Popolin (MTb: 18.113)

Projeto Gráfico,
Diagramação e Finalização:
Ivan Fernando Coelho

Periodicidade:
Bimestral

Publicação:
Impressa e Digital

Tiragem:
3.000 exemplares

Impressão:
Image Color Editora

Acesse a versão digital:
https://acisa.com.br/revista/

Associe-se:
(11) 2199.1600
(11) 2199.1620
acisa.com.br
acisa-oficial
acisa-oficial
acisa-oficial
acisa-oficial

Central de Atendimento ACISA
Leia o QR Code ou acesse:
bit.ly/Whats-ACISA

Siga o Canal de WhatsApp ACISA
Leia o QR Code ou acesse:
bit.ly/ACISA-Canal-WhatsApp

EDITORIAL

O novo ano se aproxima e, com ele, chega também aquele momento essencial de revisar estratégias, ajustar rotas e reafirmar nossos propósitos. Afinal, 2026 desponta como um período repleto de grandes desafios e oportunidades. Teremos eleições, Copa do Mundo e vários feriados prolongados, fatores que impulsionam segmentos como gastronomia, lazer e turismo, mas que também exigem atenção dos setores produtivos que dependem de continuidade operacional.

É igualmente um momento de renovar nossas expectativas quanto à redução da taxa Selic, ainda entre as mais altas do mundo, bem como à manutenção da inflação controlada e ao compromisso com a responsabilidade fiscal. Esses elementos são determinantes para um ambiente mais favorável ao crescimento econômico, para a expansão dos negócios e para a geração de emprego e renda no país.

O ano de 2026 também marca o início da transição da Reforma Tributária para o novo modelo de Imposto sobre Valor Agregado (IVA) dual, que substituirá gradualmente os tributos atuais. Por isso, cabe ao empreendedor redobrar a atenção e assegurar que sua empresa esteja preparada estrutural e estrategicamente para essa nova realidade, minimizando possíveis impactos tributários que possam comprometer a competitividade.

A ACISA, cada vez mais próxima de celebrar seu centenário, permanece firme em sua missão de apoiar e fortalecer a classe empresarial. Para isso, segue ampliando seu portfólio de soluções, cursos, palestras e ações voltadas ao desenvolvimento dos negócios, sempre atenta às demandas do mercado e à evolução do ecossistema empresarial.

Se você ainda não conhece toda a estrutura que oferecemos, este é o momento ideal para se aproximar. Visite nossas instalações e traga seu evento corporativo, utilize nossas salas de coworking ou aproveite nosso estúdio, um dos mais modernos da região para gravações de treinamentos, podcasts ou conteúdos institucionais. Tudo isso com a comodidade de um amplo estacionamento próprio.

Conte sempre com o nosso apoio. Feliz Natal e excelentes negócios em 2026.

Abraço.



Evenson Robles Dotto
Presidente da ACISA

Adeus, Saul Gelman

Empresários e amigos sentirão saudade da garra e determinação de Saul Gelman, que faleceu no último dia 18 de novembro, aos 90 anos de idade. Ao longo de sua trajetória, destacou-se como respeitado comerciante do ramo de vestuário feminino, foi o primeiro ouvidor eleito da cidade de Santo André, função que exerceu por vários mandatos, e presidiu a ACISA em duas gestões, entre os anos de 1996 e 1999.

Enquanto membro da ACISA, Saul Gelman desempenhou um papel de grande relevância na economia local, contribuindo para o desenvolvimento de Santo André e para a defesa dos interesses da classe empresarial. Uma de suas principais conquistas como presidente foi, em 1998, articular junto ao então governador Mário Covas a instalação de um Escritório Regional dentro da própria associação comercial. Até então, todos os processos de abertura, fechamento ou alteração empresarial eram encaminhados a um único posto localizado no centro da cidade de São Paulo.

Durante sua gestão, a ACISA também participou ativamente da criação da Agência de Desenvolvimento Econômico Grande ABC, da qual segue membro até hoje. Além disso, prestou apoio ao projeto de cobertura do Calçadão Oliveira Lima, iniciativa voltada a valorizar ainda mais o comércio local e, simultaneamente, proporcionar mais conforto aos consumidores em sua jornada de compras.



Outra conquista relevante foi a criação do Banco do Povo Crédito Solidário em Santo André, com o objetivo de facilitar o acesso ao crédito para microempreendedores. Ao encerrar sua gestão na ACISA, Saul Gelman assumiu a presidência da instituição, ampliando ainda mais sua contribuição ao desenvolvimento econômico da região.

Ecossistema econômico em crescimento

Abrir uma empresa, alterar um contrato social ou encerrar um negócio exige mais do que conhecimento técnico, requer agilidade, segurança e confiança. E é exatamente isso que o Escritório Regional da Junta Comercial do Estado de São Paulo (Jucesp), instalado há 27 anos na sede da ACISA, oferece aos empreendedores da região. Trata-se de um espaço onde eficiência, atendimento personalizado e apoio técnico caminham juntos para impulsionar o empreendedorismo local.



Com uma equipe altamente capacitada e comprometida em simplificar a rotina do empresário, o escritório tem se destacado pelos números e pela excelência no atendimento. “Entre 2024 e 2025, registramos um crescimento de 18,99% no volume de serviços, resultado direto da tecnologia aplicada e da expertise dos nossos profissionais”, explica Vannia Redoval, administradora do Escritório Regional da Jucesp em Santo André.

O balanço do período reflete o dinamismo do ambiente empresarial do ABC: a constituição de novas empresas cresceu 45,15%, as alterações contratuais tiveram aumento de 17,13% e as baixas empresariais registraram queda de 25,87%.

Convenção de vendas

Sempre comprometida em aprimorar os conhecimentos e acompanhar as novidades do mercado oferecidas aos associados, as equipes Comercial e de Estratégias da ACISA marcaram presença na 1ª Convenção de Vendas das Soluções Empresariais da Rede Facesp (Federação das Associações Comerciais do Estado de São Paulo), realizada entre os dias 13 e 15 de outubro, em Águas de Lindoia (SP).

O evento foi estruturado para unir conhecimento e prática, com arenas temáticas voltadas a comércio exterior, AC Celular, Certisign, eba!, AC Saúde, AC Marcas e Patentes e AC Mediação e Arbitragem. A programação incluiu palestras sobre negociação em vendas e atitudes de profissionais de alta performance, trilhas de conhecimento, momentos exclusivos de networking e a apresentação das mais recentes estratégias e soluções empresariais disponibilizadas pela Facesp.

Para a equipe da ACISA, o formato da convenção mostrou-se assertivo e eficiente, reunindo as melhores práticas do mercado, tanto na apresentação de estratégias e inovações quanto no uso de ferramentas de gestão, CRM e prospecção com leads inteligentes e qualificados.

“A utilização de jogos após as apresentações foi fundamental para reforçar o aprendizado e ampliar as conexões entre os participantes, promovendo uma competição saudável e com direito a premiações. Minha equipe voltou bastante motivada para colocar todas essas estratégias em prática”, resume o gerente comercial, Rone Cruz.



A equipe da ACISA foi representada por Rone Cruz, Marcelo Tadeu, Lucélia Souza, Alessandra Bonamin e Evelyn Tavares

COPAFER



A MAIOR LOJA DE MATERIAIS PARA CONSTRUÇÃO DO BRASIL

TELEFONE
(11) 4996-6000

PARCELAMENTO EM ATÉ 12X SEM JUROS*
* CONSULTE CONDIÇÕES

APONTE A CÂMERA E COMPRE PELO WHATSAPP

COPAFER.COM.BR

@COPAFER

LOJA SANTO ANDRÉ
Av. dos Estados 4555
Santa Terezinha

LOJA MAUÁ
Av. Comendador Wolthers 142
Capuava

Segurança em pauta


Delegado Marcelo Dias com a diretoria da ACISA

Colaborar com a segurança dos associados, tanto no aspecto físico quanto patrimonial, é uma das principais preocupações da ACISA. Por isso, a entidade mantém um diálogo constante com representantes da área de segurança pública e, exemplo disso foi a recente visita de Carlos Alberto Secco, superintendente do Centro de Operações Integradas (COI), à Associação Comercial.

Responsável por uma estrutura que monitora a cidade e atua na investigação de delitos, o superintendente destacou o desafio de utilizar a tecnologia não apenas para vigiar, mas também para investigar, prevenir e responder de forma ágil a qualquer ocorrência.


Carlos Alberto Secco, Evenso Robles Dotto e Armando Piva

"A união das Polícias Civil, Militar e de Trânsito, da Guarda Civil Municipal, do Serviço de Atendimento Móvel de Urgência (Samu), da Defesa Civil, da sociedade em geral e de entidades como a ACISA é o grande diferencial na redução da criminalidade", afirmou Carlos Alberto Secco durante o encontro.

Atualmente, o COI utiliza centenas de câmeras inteligentes com sistema de leitura de placas e se prepara para um avanço ainda maior com a implantação do reconhecimento facial, já em fase final de ajustes e que será anunciado em breve.

Com essa mesma preocupação, a diretoria da ACISA recebeu a visita do delegado seccional de Santo André, Marcelo Dias, que apresentou sua trajetória profissional e compartilhou os principais desafios enfrentados diariamente no combate ao crime organizado.

Outra iniciativa da Associação Comercial em relação à segurança foi a solicitação realizada junto à Secretaria de Segurança Cidadã de Santo André e à Polícia Militar, pedindo o reforço do policiamento nas áreas centrais e nos comércios de bairro durante o período que antecede o Natal, em razão do aumento no fluxo de pessoas e da necessidade de garantir um ambiente mais seguro para consumidores e empresários.

Prefeito faz balanço de sua gestão

No início do mês de outubro, a diretoria da ACISA recebeu o prefeito Gilvan Ferreira para a apresentação do balanço dos primeiros nove meses de sua gestão. Durante o encontro, o chefe do Executivo destacou as principais ações desenvolvidas nas áreas de saúde, educação, mobilidade urbana, segurança pública, inovação e tecnologia, infraestrutura e obras, meio ambiente, habitação e desenvolvimento urbano, esporte e causa animal.

O prefeito também ressaltou as parcerias estabelecidas com empreendedores e comerciantes locais, como o SIGA – Sistema de Informações Geográficas Andreense, plataforma que reúne e disponibiliza diversos dados e serviços relacionados ao município. No campo do desenvolvimento econômico, apontou o bom desempenho do setor de franquias e a geração de empregos formais em Santo André.



ACISA recebe homenagem na Câmara Municipal

Destacar a importância do empreendedorismo para o desenvolvimento econômico e social da cidade de Santo André foi a principal finalidade da sessão solene da Câmara Municipal, realizada no último dia 16 de setembro. O evento em comemoração ao Dia do Empreendedorismo reuniu lideranças políticas, empresariais e representantes da sociedade civil.

A Mesa de Honra foi composta pelo vereador Daniel Buissa, autor do requerimento que originou a cerimônia, pelo secretário de Desenvolvimento e Geração de Emprego, Evandro Banzato, pelo presidente da ACISA, Evenson Robles Dotto, e pelos representantes do Lide Grande ABC, Jarbas Vieira Marques Júnior e Naura de Nadai, do Lide Mulher Grande ABC.

"Ser empreendedor no Brasil é um ato de resistência. O andreense é resiliente e criativo, e faz do sonho uma oportunidade. Nosso papel é facilitar a vida de quem quer empreender", afirmou Daniel Buissa em seu discurso.

O secretário Evandro Banzato também reforçou a relevância do tema e destacou os avanços obtidos pela cidade. "Empreender não é um ato romântico, mas uma atitude de coragem e propósito", declarou. Segundo ele, Santo André possui mais de 126 mil CNPJs ativos e se mantém entre os municípios que mais geram empregos no Estado.

Já Evenson Robles Dotto destacou as conquistas da categoria e defendeu políticas que simplifiquem a abertura e manutenção de empresas. "Empreender é criar, inovar e ajudar. O empreendedor gera empregos, paga impostos e faz o país crescer. É justo celebrarmos essa força que move Santo André", afirmou.


Evandro Banzato, Marcos Alexandre Rocco de Paula, Regina Guirelli, Evenson Robles Dotto e Daniel Buissa



Multibenefícios *eba!*

Visando modernizar o Programa de Alimentação do Trabalhador (PAT), o Governo Federal publicou, no início de novembro, o Decreto 12.712/2025, medida que busca ampliar a transparência, fortalecer a concorrência e garantir maior integridade ao sistema de vale-alimentação e vale-refeição em todo o país.

O novo decreto atualiza o dispositivo anterior e estabelece limites claros para as taxas cobradas pelas operadoras, que não poderão exceder 3,6%. Também define um prazo de 90 dias para que as empresas se adequem às novas regras. Outro ponto relevante é que, em até 360 dias, deverá ser implementada a interoperabilidade plena entre bandeiras, permitindo que qualquer cartão do programa funcione em todas as maquininhas de pagamento, independentemente da operadora, um avanço importante para consumidores, empresas e estabelecimentos.

O texto também reduz o prazo de repasse financeiro aos estabelecimentos comerciais, que passará a ser de até 15 dias corridos após cada transação. Atualmente, restaurantes, lanchonetes e similares costumam receber esses valores somente 30 dias depois, o que impacta diretamente o fluxo de caixa desses negócios.

Desde 2024, a ACISA disponibiliza aos associados o cartão multibenefícios *eba!*, que já opera em conformidade com a legislação vigente e se destaca como uma solução empresarial eficiente, oferecendo vantagens tanto ao empregador quanto aos colaboradores.

O cartão permite que empresas reúnam diferentes incentivos em um único meio de pagamento, concentrando benefícios como refeição, alimentação, mobilidade, cultura e educação. Basta que a empresa cadastre seus funcionários e defina os benefícios destinados a cada um. O *eba!* possui abrangência nacional e é aceito inclusive em aplicativos de delivery e mobilidade, por meio da bandeira Elo, presente em mais de 4 milhões de estabelecimentos no Brasil.

Outro diferencial relevante é a flexibilidade para atender perfis variados de colaboradores, com possibilidade de personalização conforme as demandas específicas de cada empresa e de seus times. A solução é indicada para negócios de pequeno, médio e grande porte, contribuindo para otimizar a gestão de múltiplos benefícios sem burocracia e, principalmente, com redução de custos operacionais.

Para os colaboradores, o uso também é simplificado: pelo aplicativo *eba!* Benefícios, é possível acompanhar gastos, consultar extratos, verificar saldo disponível e acessar outras funcionalidades de maneira rápida e prática, reforçando a experiência positiva do usuário.

Para contratar a solução e conhecer as condições especiais para os associados, basta entrar em contato por meio do WhatsApp (11) 2199-1620 ou pelo e-mail comercial@acisa.com.br



Expertise compartilhada

No mundo corporativo, trocar experiências e compartilhar desafios e soluções contribuem de forma efetiva para o fortalecimento do empreendedorismo e do associativismo. Na ACISA, essa prática é constante.



1 Antes da inauguração oficial do Centro de Inovação, Tecnologia e Empreendedorismo (CITE) do Parque Tecnológico de Santo André, o diretor da ACISA e secretário de Desenvolvimento e Geração de Emprego do município, Evandro Banzato, recebeu alguns diretores para uma visita exclusiva às novas instalações.

O espaço, com 8 mil metros quadrados, tem como propósito estimular a integração e a troca de conhecimento entre os agentes do ecossistema de inovação da cidade. A ACISA é uma das 22 instituições parceiras do CITE.



2 Em visita à cidade de São Paulo, o prefeito de Campinas, Dário Jorge Saadi, acompanhado por assessores, aproveitou a oportunidade para conhecer as instalações da ACISA. O anfitrião do grupo foi o presidente Evenson Robles Dotto, que apresentou todos os serviços e benefícios disponibilizados pela associação comercial aos seus associados.



3 Evenson Robles Dotto e o diretor Paulo Roberto Machado foram recepcionados pelo diretor titular do Ciesp São Bernardo, Mauro Miaguti, na XIX Convenção da entidade, realizada entre os dias 24 e 26 de outubro no Beach Hotel, em Camburi (SP). O evento tem a finalidade de promover a confraternização entre diretoria, conselho, associados e entidades parceiras, como a ACISA.



4 Ao lado de presidentes de outras associações comerciais que integram o G50+, grupo que reúne as entidades do setor empresarial mais influentes do país, Evenson Robles Dotto participou do 3º Encontro Nacional de Integração do Associativismo, promovido pela Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil (CACB) em parceria com a Associação Comercial do Rio de Janeiro (ACRJ).

Realizado na capital fluminense, o encontro reuniu parlamentares e lideranças empresariais para construir propostas que estimulem o crescimento econômico com mais segurança jurídica, previsibilidade e menor carga tributária.

Recentemente, a convite do empresário Claudio Barberini, um grupo de diretores também visitou a Alumbra, empresa que, desde 1963, atua no mercado de materiais elétricos, iluminação, comando e proteção, com presença no Brasil e em outros países.

Savol *Você em casa!* /// FIAT

Por mais de seis décadas, a **Savol** faz parte do cotidiano do ABC Paulista, construindo relações de confiança por meio de um atendimento próximo, transparente e dedicado a entregar a melhor experiência aos seus clientes.

A **Savol Fiat**, com lojas em **Santo André**, **São Bernardo do Campo** e **São Caetano do Sul**, une tradição e expertise para oferecer uma jornada completa: da escolha do seu Fiat ao acompanhamento técnico e cuidadoso no pós-venda.

As ruas do **ABC** são **Savol Fiat**.

Santo André
Av. Artur de Queirós, 414
Santo André - SP

São Caetano do Sul
Av. Goiás, 2145
São Caetano do Sul - SP

São Bernardo do Campo
Av. Senador Vergueiro, 2348
São Bernardo do Campo - SP



ESCANEIE O QR CODE E CONFIRA
CONDIÇÕES EXCLUSIVAS!!!

Savol *Você em casa!* /// FIAT



Bem-vindo 2026!

O ano de 2026 já se aproxima. Passado o breve período das comemorações de fim de ano, inicia-se o momento de planejar um novo ciclo, que promete trazer importantes desafios. Além das eleições para representantes estaduais e federais, o calendário será marcado pela Copa do Mundo e por diversos feriados prolongados. Como observa o especialista em varejo Caio Camargo, será um período que exigirá produtividade e foco.

Para antecipar o que vem pela frente, a Revista ACISA Informa ouviu representantes de diferentes segmentos que contribuem para o desenvolvimento da economia local e nacional. E o sentimento predominante entre eles é de otimismo!

“Acredito que 2026 será um ano bastante movimentado. A Copa do Mundo e as eleições tendem a impulsionar a economia. Mas se o Banco Central acelerar a redução da taxa de juros e a inflação se mantiver em níveis baixos, poderemos colher resultados ainda mais rápidos, com reflexos diretos na atividade econômica e na geração de emprego e renda.”



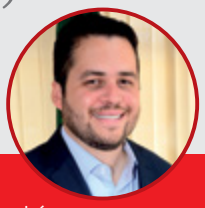
Evenson Robles Dotto
Presidente da ACISA

“Para 2026, a indústria, não só de São Bernardo e do Grande ABC, mas de todo país, entra em um ciclo que combina grandes expectativas e a necessidade de atuação conjunta. A Reforma Tributária, por exemplo, é um ponto de atenção. A simplificação do sistema pode trazer ganhos importantes de competitividade, mas o período de transição exigirá clareza, segurança jurídica e diálogo. O Ciesp, através do presidente Rafael Cervone, continuará acompanhando cada etapa e apoiando as empresas nesse processo, principalmente aquelas que integram cadeias mais complexas da nossa região. No cenário internacional, seguimos atentos às tarifas impostas pelos Estados Unidos a produtos brasileiros. Esperamos que o governo federal fortaleça as negociações diplomáticas e busque uma solução que preserve o acesso das nossas indústrias ao mercado americano. No ABC qualquer oscilação desse tipo tem impacto direto na produção, no emprego e nos investimentos. É justamente em momentos como este que a união do setor se torna ainda mais importante. O Ciesp SBC tem trabalhado para fortalecer essa rede de apoio, promovendo agendas estratégicas com empresários, universidades, centros de pesquisa e instituições como o Senai. A nova fase do Distrito Tecnológico do Senai Mário Amato é um exemplo claro de como a integração entre indústria, inovação e conhecimento pode gerar competitividade real para as nossas empresas. A nossa expectativa para 2026 é de avanço, mas um avanço construído coletivamente. Seguiremos ao lado das indústrias de São Bernardo, defendendo seus interesses, abrindo portas para parcerias e garantindo que a cidade continue ocupando um lugar de protagonismo no desenvolvimento industrial do país.”



Mauro Miaguti
Diretor titular do Ciesp SBC

No próximo ano espero ver Santo André continuar avançando no caminho que traçamos. Quero seguir colocando a inovação no centro das decisões, modernizando processos, reduzindo burocracias e entregando ao cidadão uma cidade mais ágil, eficiente e preparada para o futuro. Acima de tudo, espero um ano em que nossas conquistas sejam sentidas na vida real das pessoas. Quero fortalecer o desenvolvimento social, ampliar oportunidades e garantir que cada família andreense sinta que a cidade está evoluindo junto com ela. Temos energia, talento e coragem para transformar desafios em soluções modernas e inteligentes. E seguimos com um compromisso inegociável: avançar, inovar e construir uma cidade cada vez melhor, sem deixar nenhum andreense para trás.



Gilvan Ferreira
Prefeito de Santo André

Com relação às perspectivas do setor de combustíveis, estamos animados após a operação Carbono Oculto da Polícia Federal em conjunto com o Governo de São Paulo. Este problema sempre foi o gargalo do setor, pois existe o envolvimento de facções criminosas no segmento.



Roberto Leandrini
Presidente do Regran (Sindicato do Comércio Varejista de Derivados de Petróleo do ABCDMRR)

Santo André segue um ciclo de desenvolvimento econômico interessante. É a 7ª cidade do Estado de São Paulo que mais gerou empregos com carteira assinada ao longo de 2025. Seguimos atraindo investimentos milionários no segmento alimentício, na construção civil e no polo logístico, bem como no setor químico e petroquímico. Apesar de um ano eleitoral que pode afetar a macroeconomia, Santo André seguirá firme e no ritmo dos nossos três pilares de atuação: melhora do ambiente de negócios, melhora da competitividade das empresas e fomento da inovação, qualificação e empreendedorismo. Nosso otimismo é grande para o próximo ano, quando Santo André e a Região do Grande ABC passam a contar com um moderno Centro de Inovação, Tecnologia e Empreendedorismo (CITE) do Parque Tecnológico – um equipamento que será responsável por maximizar a conexão entre todos os atores do nosso ecossistema de inovação: universidades, empresas, startups e poder público – todos trabalhando em prol da nossa importante indústria local.



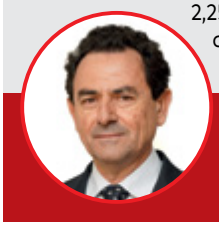
Evandro Banzato
Secretário de Desenvolvimento e Geração de Emprego

Projetamos um desempenho positivo para os estabelecimentos do ABC em 2026. Temos um fator positivo, a Copa do Mundo, que agita os bares e tende a impulsionar o consumo. Para o ABC, o cenário projetado é favorável, com possibilidade de expansão das atividades e melhor ritmo de faturamento. Temos uma gastronomia forte na Região pela variedade, qualidade e estilo que já atrai público até da capital.



Beto Moreira
Presidente do Sehal (Sindicato das Empresas de Hospedagem e Alimentação do Grande ABC)

No setor de construção civil, as expectativas são bem otimistas por conta da redução da taxa de juros que deve ocorrer ao longo de 2026, após o Banco Central identificar os efeitos da isenção de IR para salários até R$ 5 mil. Os imóveis econômicos, que hoje representam 60% do total lançado e vendido, devem continuar com grande volume de lançamentos, pois o novo pacote de crédito para a classe média, o qual aumenta novamente a possibilidade de financiar até 80% do valor do imóvel, que passará de R$ 1,5 milhão para 2,250 milhões com juros máximos de 12%, será um grande alavancador de vendas. Mesmo com as eleições, o nosso segmento continuará adequando os seus produtos e promovendo novos lançamentos.



Júlio Diaz
Presidente da AcigABC
(Associação de Construtoras, Imobiliárias e Administradoras do ABC)

No início do segundo semestre de 2025, nosso setor registrou uma leve retração. No entanto, acreditamos que, a partir do segundo trimestre de 2026, a economia deverá apresentar sinais de recuperação. Em anos eleitorais, é comum que tarifas públicas, combustíveis e energia elétrica tenham reajustes contidos, além de uma maior oferta de crédito. Também projetamos um incremento no consumo, impulsionado pela ampliação da renda disponível de trabalhadores que ganham até R$ 5 mil mensais, faixa que deixará de ser tributada pelo Imposto de Renda.



Fábio Brigídio
Diretor administrativo do Setrans
(Sindicato das Empresas de Transportes de Carga do ABC)



Comportamento do varejo

A análise das condições de mercado para 2026 aponta para um cenário de crescimento moderado, sustentado por um ambiente econômico que avança, mas ainda carece de maior dinamismo. As projeções das principais instituições econômicas indicam que o PIB deve crescer entre 1,5% e 2,0%, enquanto o consumo das famílias tende a se expandir em torno de 2%, reflexo de uma recuperação gradual da renda e da atividade econômica.

Esse comportamento se reflete diretamente no varejo, cuja expectativa é de um avanço próximo de 2% em termos reais, mantendo o setor em trajetória positiva, porém distante de um ciclo de forte expansão. O desempenho, entretanto, não será homogêneo. Regionalmente, as projeções apontam vantagem competitiva para Nordeste, Norte e Centro-Oeste, impulsionadas por investimentos estruturais e maior dinamismo demográfico e econômico. Já o Sudeste e o Sul tendem a apresentar um ritmo mais alinhado à média nacional, mercados maduros, altamente competitivos e mais sensíveis ao ciclo de crédito.

Nesse cenário, a Grande São Paulo e, em particular, o Grande ABC, deverão acompanhar o desempenho nacional, mantendo resiliência nos segmentos essenciais, mas sentindo com maior intensidade o efeito dos juros elevados sobre categorias dependentes de financiamento.

- Sob a ótica setorial, destacam-se como segmentos de melhor performance esperada:
- Farma, saúde e bem-estar, que seguem em crescimento contínuo
- Supermercados e alimentação, com crescimentos médios
- Vestuário e artigos pessoais, beneficiados pela retomada gradual da demanda
- E-commerce, que mantém trajetória de expansão superior ao varejo físico

Por outro lado, alguns segmentos devem enfrentar maior pressão, como móveis, eletrodomésticos, materiais de construção e atividades industriais sensíveis a crédito.

Do ponto de vista macroeconômico, a oscilação da taxa de juros permanece como variável crítica. Embora exista expectativa de redução ao longo do ano, os patamares ainda elevados tendem a limitar a expansão das vendas de tíquete mais alto e das operações fortemente dependentes de financiamento. A eleição presidencial, por sua vez, deve acrescentar um componente adicional de volatilidade no segundo semestre, com impactos mais perceptíveis sobre confiança, investimentos e decisões de consumo de maior valor agregado.

Em síntese, 2026 deve ser marcado por um varejo em expansão moderada, com boa performance nos segmentos essenciais e digitais, maior seletividade regional e sensibilidade às condições macroeconômicas. Trata-se de um cenário que exige leitura contínua do ambiente competitivo, disciplina comercial e visão estratégica, elementos essenciais para sustentar participação de mercado e rentabilidade no próximo ciclo.



Henrique de Carvalho, diretor da ACISA e CEO da Yourik Management and Technology for Retail



Otimismo em alta

A última Pesquisa de Desempenho Econômico da ACISA, referente ao terceiro trimestre de 2025, apontou otimismo entre 238 empreendedores entrevistados na região do ABC, sendo 50,8% com atuação no comércio, 32% no setor de serviços e 17,2% na indústria.

Na comparação com o mesmo período de 2024, 53% dos participantes mantiveram suas vendas estáveis e 19,7% registraram crescimento: 31,9% entre 0% e 3%; 27,7% entre 7% e 9%; e 25,5% entre 4% e 6%. Entre os 27,3% que apontaram queda nas vendas, 44,6% relataram retração entre 0% e 3%; 16,9% entre 4% e 6%; e outros 16,9% entre 10% e 12%.

Em relação ao desempenho financeiro, 64,7% dos empreendedores indicaram estabilidade. Entre os que registraram crescimento, 34,3% avançaram entre 4% e 6% e 28,6% entre 7% e 9%.

Para o quarto trimestre deste ano, na comparação com o mesmo período de 2024, o cenário é de otimismo: 45% projetam estabilidade e outros 45% esperam crescimento. Destes, 34,6% estimam alta entre 10% e 12%; 16,8% acima de 16%; e outros 16,8% acreditam em crescimento entre 7% e 9%.

De acordo com o vice-presidente de Estratégia de Negócios da ACISA e responsável pela coordenação da pesquisa, Marcos Alexandre Rocco de Paula, o nível de engajamento tem aumentado ano após ano. "Nossa expectativa é continuar nesse ritmo para que possamos traçar um raio-x cada vez mais próximo da realidade da região do Grande ABC", enfatizou.



Denise Masselco, Geiza Chagas, Marta Barreto, Mariana Fanti e Regina Guirelli

Conferência para Mulheres Empreendedoras

Um encontro para fomentar e discutir os desafios do empreendedorismo feminino, trocar experiências e fazer muito networking. Essa foi a proposta da II Conferência para Mulheres Empreendedoras, organizada pelo Núcleo de Mulheres Empreendedoras (NME), realizada no dia 26 de novembro no Centro de Capacitação & Negócios ACISA.

Cerca de 50 convidadas foram recepcionadas com café da manhã e, em seguida, presenteadas com palestras da mentora de posicionamento e estratégias de vendas, Marta Barreto, e da jornalista Mariana Fanti.

Marta Barreto é empreendedora há 25 anos, já foi proprietária de academia, loja de sapato feminino, joalheria e clínicas de estética. No momento, atua com mentoria e o tema da sua palestra versou sobre A marca é você. Já Mariana Fanti, que também é escritora, editora-chefe da BandNews TV e apresentadora do jornal da TV ABC, expôs para a plateia como conciliar a sua extensa jornada de trabalho com a maternidade. A jornalista é mãe de gêmeos de 1 ano e meio.



Gerações transformadas



Em meio ao ritmo acelerado do mundo dos negócios, onde metas e resultados muitas vezes ditam o compasso das decisões, existem instituições que preservam o verdadeiro significado da palavra valor. Fundada em 10 de novembro de 1986, em Santo André, pela sensibilidade e dedicação do casal Terezinha e Miguel Sardano, a Instituição Assistencial e Educacional Amélia Rodrigues tornou-se referência em responsabilidade social e compromisso comunitário.

Há quase quatro décadas, a instituição cumpre com excelência a missão de atuar na educação infantil e de formar cidadãos conscientes, solidários e capazes de transformar a realidade ao seu redor. Com sede própria, acolhe 230 crianças em período integral, de três meses a 3 anos e 11 meses, e outras 70 em meio período, oferecendo um ambiente de aprendizado, afeto e segurança para famílias de baixa renda da região.

Para manter suas atividades, a Amélia Rodrigues conta com parceria da Prefeitura de Santo André, por meio da Secretaria de Educação, além do apoio de empresas colaboradoras, sócios contribuintes e voluntários. No entanto, os recursos não são suficientes para cobrir todas as despesas, o que exige iniciativas próprias, como campanhas de arrecadação e bazares solidários.

Quem deseja apoiar os trabalhos da instituição encontra diversas formas de contribuir. Basta entrar em contato pelos telefones (11) 3186-9788 ou WhatsApp (11) 94000-1952, pelo e-mail contato@amelia-rodrigues.org.br ou pessoalmente na Rua Tamarutaca, 190 – Vila Guiomar – Santo André (SP).

"Nossas portas estão sempre abertas para quem quiser nos conhecer. Aqui, cada gesto de colaboração se transforma em esperança para uma nova geração", afirma Vergilio Cordioli Filho, diretor adjunto operacional.

casa DA ESPERANÇA

Parceria que gera impacto & transforma vidas.

A parceria entre a Casa da Esperança de Santo André e a ACISA – Associação Comercial e Industrial de Santo André tem se mostrado um exemplo de como a união entre instituições com propósitos alinhados pode gerar benefícios reais para toda a comunidade.





Desde o início dessa colaboração, já foram realizados mais de **1.200 atendimentos** voltados aos associados da **ACISA** e seus familiares, levando cuidados especializados, acolhimento e qualidade de vida a quem mais precisa. Somente neste ano, os resultados comprovam o sucesso dessa iniciativa, **que une o compromisso social da Casa da Esperança à força empreendedora e comunitária da ACISA.**

Mais do que números, esses atendimentos representam **histórias de confiança, superação e esperança.** Cada consulta, cada tratamento e cada sorriso retribuído reforçam a importância de investir em parcerias que acreditam na força do coletivo e no poder transformador do cuidado humano.

Seguimos lado a lado, movidos por um propósito comum: **promover saúde, confiança e esperança para todos** que acreditam em um futuro melhor — um futuro mais solidário, inclusivo e cheio de oportunidades.

Aproveitamos este momento especial para agradecer a todos os associados, parceiros e colaboradores que fizeram parte dessa caminhada em 2025. Que o novo ano venha repleto de conquistas, boas energias e novas realizações.

Boas festas e um 2026 de muita saúde, prosperidade e esperança!

(11) 4979-7333 casadaesperanca_ casadaesperanca.com.br

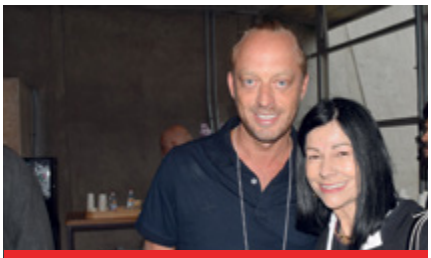
Meeting Empresarial reúne empreendedores

A diretoria da ACISA marcou importante presença no 7º Meeting Empresarial, promovido pela Prefeitura de Santo André, por meio da Secretaria de Desenvolvimento e Geração de Emprego.

Com o tema "Caminhos da Inovação", o encontro proporcionou uma experiência completa aos participantes, começando com um café da manhã voltado ao networking e à criação de novas conexões, seguido por painéis e uma palestra que exploraram as transformações responsáveis por moldar o futuro dos negócios.

Durante a abertura, o prefeito Gilvan Ferreira Junior apresentou um panorama das iniciativas que têm colocado Santo André na rota das cidades inteligentes. Na sequência, três painéis ofereceram diferentes perspectivas sobre inovação e modernização, com as participações de Tadeu Barros, diretor do Centro de Lideranças Públicas (CLP); Enrico Corione, diretor da General Motors do Brasil; e Pedro Rohl, diretor da planta de Santo André da Unipar.

O ponto alto do 7º Meeting Empresarial foi a palestra do professor e especialista em inovação e inteligência artificial Gil Giardelli, que apresentou uma visão humanizada da transformação tecnológica. "Inovar é um ato de empatia, respeito e generosidade. Um movimento que nasce de mentes visionárias apaixonadas por pessoas e pelo impacto positivo que a tecnologia pode gerar na sociedade", destacou.



Leandro Telent e Ângela Romano



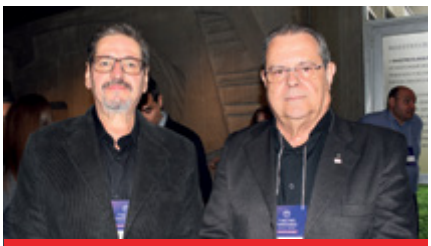
Prefeito Gilvan Ferreira com Paulo Cesar Ferrari e Evandro Banzato



Luís Antonio Sampaio da Cruz, Paulo Tinoco e Roberto Moreira



Daniel Buissa e Evenson Robles Dotto



Pedro Cia Junior e Armando Piva

VolksVale+
Venda Direta
Original

Você sabe o que é Venda Direta?
FROTISTA
PCD
TAXISTA
ME/EPP/CNPJ
PRODUTOR RURAL
AUTO ESCOLA
FUNCIONÁRIO VW



Jéssica Carvalho
(11) 98763-6692
(11) 98763-3120

Endereço - Avenida Senador Vergueiro, 332 - Centro, São Bernardo do Campo - Sp

Desacelere. Seu bem maior é a vida.

Ex-ministro Joaquim Levy faz palestra para associados



Ter acesso a informações geopolíticas e compreender o cenário econômico nacional e internacional são diferenciais essenciais para que empreendedores tomem decisões assertivas. Com esse propósito, a ACISA promoveu uma palestra na Sociedade Cultural Ítalo-Brasileira de Santo André com o economista Joaquim Levy, que faz uma explanação sobre o atual cenário econômico para mais de 100 empreendedores.

Atual diretor de Estratégia Econômica e Relações com Mercados do Banco Safra, Joaquim Levy foi ministro da Fazenda, presidente do BNDES, secretário do Tesouro Nacional, vice-presidente do Banco Interamericano de Desenvolvimento e diretor-geral do Banco Mundial. É doutor em Economia pela Universidade de Chicago, mestre em Economia pela FGV e graduado em Engenharia Naval pela UFRJ.



Vinícius da Nóbrega, Joaquim Levy, Evenson Robles Dotto e Adilson Bonucci



Paulo Machado, Antonio Pereira Esteves, Wilson Ambrosio da Silva e Luis Antonio Sampaio da Cruz



André Machado e Paulo Roberto Machado



Paulo Cesar Ferrari, Paulo Roberto Machado, Paulo Bio e Paulo Antônio



Etel Benatti, Oswaldo Pellegrini, Paulo Piagentini, Arthur Caramel e Roberto Rodrigues



Evandro Banzato, Joaquim Levy, Daniel Buissa e Evenson Robles Dotto



Marcelo Matrone, Evandro Barros, Eduardo de Queiróz, Antonio Pereira Esteves e Evandro Banzato



Pedro Cia Junior, Fábio Brigídio, Marcus Santaguita e Cláudio Barberini



Joaquim Levy e equipe de apoio da ACISA



Evenson Robles Dotto presenteou Joaquim Levy após a excelente apresentação



Parte da diretoria com o palestrante



Clima natalino

Neste fim de ano, além de reforçar a sua campanha permanente Compre em Santo André e prestigie o seu bairro, que incentiva o fortalecimento do comércio local, a ACISA oferecerá aos comerciantes e munícipes uma ação natalina diferenciada.

Nas semanas que antecedem o Natal, o Trenó do Papai Noel percorrerá os 12 principais centros comerciais do Primeiro e do Segundo Subdistritos de Santo André, criando um ambiente festivo que atrai a atenção do público e aumenta o fluxo de consumidores nas lojas.

Para o comerciante, este é um momento estratégico: a presença do trenó e a atmosfera natalina intensificam o interesse do consumidor, ampliam as chances de venda e contribuem para a fidelização. Aproveite o período para divulgar seus produtos, intensificar o relacionamento com os clientes e transformar esse clima especial em resultados positivos para o seu negócio.

Nas redes sociais da ACISA também é possível ficar por dentro de dicas de segurança digital e de estratégias para melhorar as vendas neste período.

Aprendizagem permanente

Empreendedores que desejam vender e lucrar mais utilizando o marketing de forma estratégica têm encontro marcado no dia 10 de fevereiro (terça-feira), às 19h, no Centro de Capacitação & Negócios da ACISA. Conduzido pelo especialista Ricardo Tamassia, o evento pretende desmistificar o conceito de marketing e retomar sua essência, baseada nos 4 Ps, para demonstrar como essa ferramenta pode impulsionar o faturamento e o lucro de pequenas e médias empresas. As inscrições já estão disponíveis em https://bit.ly/CCN-10Fev26

No dia 24 de fevereiro (terça-feira), às 19h, o tema da vez será O poder da imagem pessoal nas vendas, com a especialista Renata Falcão. A palestra abordará aspectos como a comunicação transmitida pela imagem, estilos e mensagens, postura profissional, estratégias de comunicação não verbal, primeira impressão, empatia e escuta ativa, confiança, autenticidade e cuidados culturais e contextuais. As inscrições devem ser feitas antecipadamente pelo link: https://bit.ly/CCN-24Fev26



Reforma Tributária: o que fazer no novo ano



Considerado um marco para a reforma tributária, o ano de 2026 data o início da transição para o novo sistema de Imposto sobre Valor Agregado (IVA) dual, que substituirá gradualmente os tributos atuais prometendo uma transformação profunda no sistema de impostos sobre o consumo. Para 2026, o regime estabelece dois novos impostos principais: a Contribuição sobre Bens e Serviços (CBS), de competência federal; e do Imposto sobre Bens e Serviço (IBS), administrado por estados e municípios.

Eles substituirão gradualmente os seguintes tributos: Programa de Integração Social (PIS); Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social (Cofins); Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços (ICMS); e Imposto Sobre Serviços (ISS).

A mudança ainda prevê a redução do IPI (Imposto sobre Produtos Industrializados) para a maior parte dos itens. Complementando, o Imposto Seletivo (IS) incidirá sobre bens e serviços nocivos à saúde e ao meio ambiente.

De acordo com José Clovis Cabrera, advogado e especialista em tributos estaduais, essa novidade traz impactos e oportunidades estratégicas para o empresariado, com a transição para o Imposto sobre Valor Agregado (IVA) e a promessa de simplificação, redução de litígios, maior previsibilidade e atratividade para investimentos.

Outro destaque é que o novo modelo adota a cobrança no destino, o que significa que a arrecadação será direcionada para onde ocorre o consumo, e elimina o temido efeito cascata e a substituição tributária. A Receita Federal também avança na construção de uma nova plataforma digital. O sistema centraliza a apuração e o recolhimento de impostos, e traz recursos para facilitar a comunicação, o cálculo e a distribuição dos tributos.

O caminho para o novo sistema será gradual e complexo, algo que Cabrera define como um período onde haverá a "tributação dupla daquilo que está morrendo e daquilo que está nascendo".

Neste rol, uma das inovações mais relevantes é o split payment, um mecanismo em que os agentes financeiros (como as operadoras de cartão) farão a retenção do valor do tributo na fonte, a partir de informações da Fazenda. Segundo Cabrera, no ato da compra, haverá uma bipartição automática do pagamento, segmentando a parcela do tributo para o Estado, e deixando a questão tributária "completamente separada, o que terá um impacto financeiro no fluxo de caixa que exige planejamento".

Em janeiro de 2026, começa a cobrança de uma alíquota teste da CBS e do IBS em caráter de teste, com alíquotas simbólicas: CBS: 0,9%; IBS: 0,1%. As empresas não vão recolher os novos tributos, mas os contribuintes estarão obrigados a realizar as adaptações e precisam informar os valores nas notas fiscais, que vão ganhar campos extras.

Por onde começar

Diagnóstico: O ponto de partida para enfrentar a reforma tributária em 2026, segundo Cabrera, é começar realizando um diagnóstico fiscal. É

Clube de Descontos e Vantagens
ACISA
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL E INDUSTRIAL DE SANTO ANDRÉ

Este é um espaço exclusivo e gratuito para os Associados ACISA.

Aqui você poderá expor seu produto ou serviço com desconto especial, visando a ampliação de seus negócios entre os Associados ACISA!

Faça como nossa Associada **DENTAL PLUS** e aproveite este espaço!

Para mais informações, leia o QR Code e converse com nossa Equipe Comercial













importante lembrar que durante essa fase inicial a fiscalização tem caráter pedagógico. Os erros podem ser corrigidos dentro de prazos estabelecidos, reduzindo riscos imediatos de autuação.

É crucial mapear em detalhe a situação tributária atual da empresa, abrangendo todos os impostos por unidade de negócio, produto e localização. Em seguida, deve-se simular o impacto da transição para os novos impostos, testando diferentes alíquotas.

"Nesse momento, é importante não se esquecer de avaliar regimes especiais, benefícios estaduais e incentivos municipais, pois podem se tornar inválidos ou requerer renegociação".

Revisar sistemas: Para Cabrera, um dos maiores obstáculos da mudança é a adequação tecnológica. Ele diz ser vital que as empresas antecipem a integração de seus sistemas com a nova plataforma da Receita Federal e com o módulo de split payment. Isso exige a revisão imediata dos sistemas ERP, fiscais e emissores de notas, garantindo que possam suportar as novas exigências operacionais e eventuais contingências.

Governança e compliance: Nesse processo de adaptação, o consultor cita como essencial estruturar comitês internos para dar maior segurança às decisões tomadas durante a transição com membros de áreas essenciais, como fiscal, contábil, jurídica e de tecnologia. Nesse contexto, surge também a importância de que as empresas revisem suas políticas de compliance e fortaleçam seus controles internos para reduzir a possibilidade de erros de classificação e validar a precisão das notas fiscais emitidas no ambiente de teste do novo regime tributário.

Foco no caixa: Para atravessar com segurança esse período de transição, Cabrera sugere pensar em estratégias para o blindar o fluxo de caixa. Isso significa planejar provisões robustas que possam absorver os choques do período de aprendizado, como as despesas inesperadas com multas, ajustes fiscais e o necessário retrabalho em obrigações acessórias.

Paralelamente, o especialista também diz ser oportuno recalibrar as projeções financeiras; quantificar como as mudanças em créditos, estornos ou reversões tributárias afetarão a liquidez. Assim como também, reavaliar contratos de longo prazo, checando as cláusulas tributárias e as penalidades associadas para prevenir futuros desequilíbrios financeiros e operacionais.

Capacitação: Entender como a Reforma funciona passa por todas as esferas das empresas, na visão de Cabrera. Por isso, para o consultor, investir em treinamento e capacitação é o melhor caminho para que os profissionais absorvam os novos conceitos, entendam o funcionamento do novo sistema e blindem esse processo de transição contra possíveis falhas de adaptação.

Monitoramento: Por fim, Cabrera ressalta que o detalhamento da Reforma Tributária se dará gradualmente nos próximos anos, e por isso, ter um monitoramento constante do processo é indispensável. As empresas devem focar nos projetos de regulamentação e nas emendas que possam modificar o modelo original.

Fonte: *Diário do Comércio*





Aqui você encontra produtos, serviços, capacitação, benefícios, networking, rodadas de negócios, espaço corporativo para eventos e podcast, planos de divulgação, representatividade e soluções para seu negócio!

ACISA LEGAL
Soluções em legalidade empresarial

CENTRO DE CAPACITAÇÃO E NEGÓCIOS
Ambiente perfeito para o empreendedor

ESTÚDIO DE PODCAST PROFISSIONAL
Grave, edite e transmita com qualidade máxima

CONSULTAS E NEGATIVAÇÕES

JUNTA COMERCIAL
Seu documento em 24 horas

CARTÃO MULTIBENEFÍCIO
Bandeira ELO

CERTIFICADO DIGITAL
Por vídeo conferência e presencial

ACADEMIA DE NEGÓCIOS E INOVAÇÃO
Cursos, Palestras e Treinamentos

FACULDADE DO COMÉRCIO
Graduação e Pós Graduação

BANCO DE TALENTOS
Cadastro de vagas e talentos da região

DEPARTAMENTO DE COBRANÇA

CLUBE DE DESCONTOS E VANTAGENS

NÚCLEOS EMPREENDER

AÇÕES JUDICIAIS COLETIVAS

Associe-se!

11 2199-1600 11 2199-1620 acisa.com.br
acisa.com.br acisa.oficial acisa-oficial

É com grande satisfação que apresentamos os mais novos associados:

- Acepil Comercial e Importadora
- Aços Torres Comercial e Distribuidora
- Aços Trefita
- Ana Carolina Almeida Leite
- Ana Carolina Rodrigues
- Ankh & Horus - Gestão e Participações
- Bianca Moro Galuppo Silveira
- Camila Costa Macedo
- CDT Consultoria e Soluções Empresariais
- Centro Manufatureiro do Aço
- Cevipack Máquinas para Embalagens
- Chat de Vendas
- Clínica de Psicologia e Psicanálise Integração
- Clínica de Saúde Odontológica
- Colégio Jatobá
- Colégio TCA
- Débora Antonangelo de Sá Psicologia
- Data Retail Tecnologia em Software
- Destaque Distribuidora de Veículos e Peças
- Doremus Alimentos
- Elizia Antunes
- Escritório de Contabilidade Santo Antônio
- Euclides Júnior Serv. Adm. e Consultoria
- F.B. Consultoria e Corretora de Seguros
- Fontana Produção e Eventos
- Forma 4.0 Eventos
- Gestoria Pro
- GFE Master Brasil
- GS Eventos
- Gustavo de Oliveira Navarro
- Hexa Serviços Financeiros e Participações
- Indústria Têxtil Betilha
- INK Experience
- Inst. Paulista Adventista de Educ. e Ass. Social
- Itapuã Clínica Odontológica
- James de Oliveira Martins
- Joyce Cavalcanti Alves
- Koike Connect Contabilidade e Assessoria
- Laboráveis Com. de Produtos Agropecuários
- Leon Consultoria Financeira e de Eng.
- Liotécnica Tecnologia em Alimentos
- Luís Cesar da Silva
- Luís Henrique Brito Alves
- Márcio Augusto Costa Diniz
- Matheus Sampaio Florenço
- Maztiga Gastronomia e Eventos
- Melvhi RH - Assessoria, Apoio Adm. e Serv.
- Metalúrgica Ática
- Monte Moria Investimento
- Mootma Assessoria Contábil e Fiscal
- Nathália de Aguiar Rodrigues
- Natural World Produtos Naturais
- Neocont Assessoria Trib. e Contábil
- Oliva e Messina Clínica Médica
- Progeral Ind. de Artefatos Plásticos
- Rafael Mantuan da Silva
- RC Transportes
- Renata Madeira de Oliveira
- Renata Rocha Furtado
- Rosimeiri Donisete da Silva
- RPTtools Ferramentas
- RV Treinamento
- Simone Alves da Silva Funilaria e Pintura
- Smart Trading Importação e Exportação
- Souza & Rocha Corretora de Seguros Consultoria
- TDB Textil
- Than Glass Máquinas e Equipamentos
- Tip Top Franquias e Licenciamento
- Titanium Odontologia Especializada
- W&M Consultoria

Associe-se e conheça nosso Clube de Vantagens, ligando para 2199.1600 ou WhatsApp 2199-1620



Há 14 anos, a **TOTVS** acredita e investe no

ABC Paulista.

Somos a maior empresa de tecnologia do País, 100% brasileira. Líderes absolutos em software de gestão.

Há 14 anos, escolhemos estar na região com uma unidade exclusiva para garantir atendimento e proximidade aos nossos clientes do ABC Paulista. O nosso compromisso, mesmo nos momentos mais adversos, é garantir o seu negócio.

Conheça nosso portfólio de soluções que vão muito além do ERP.



Fale com a gente.
TOTVS Sudeste Meridional
Unidade Serra do Mar:

(11) 4301-9115

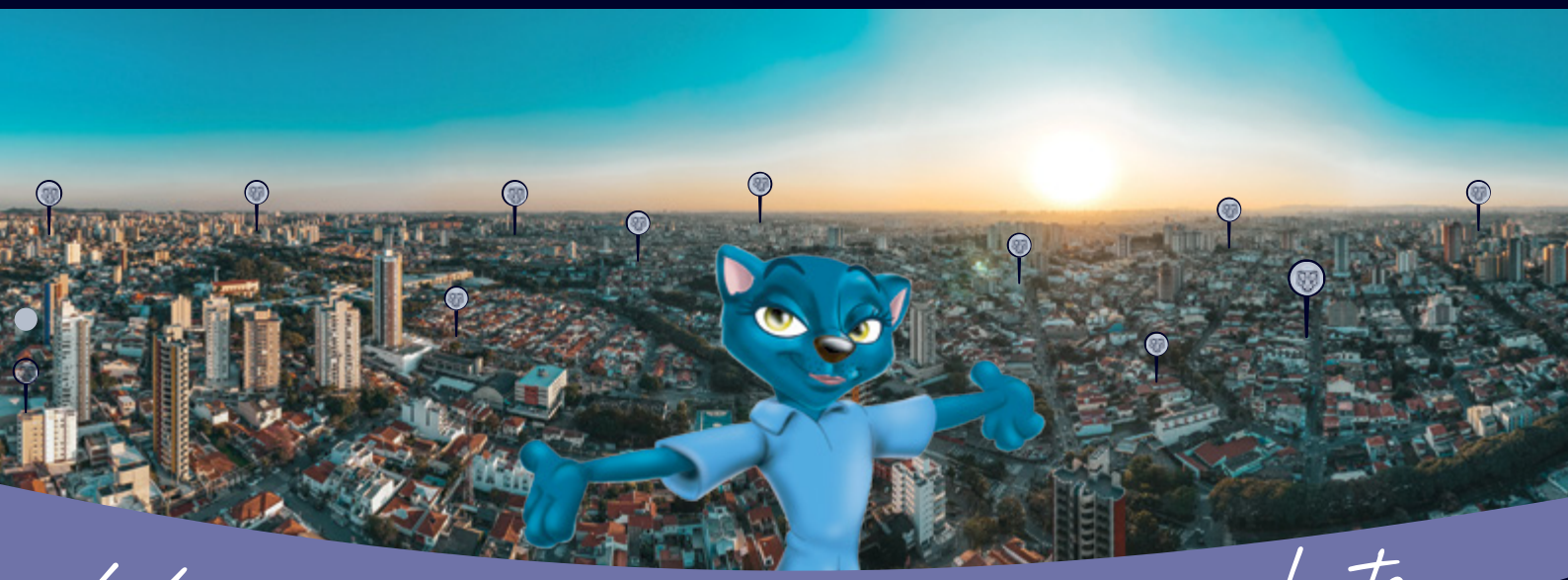
sudestemeridional.totvs.com

O Brasil que faz
faz com TOTVS.

TOTVS

PANTERA lançamentos

CRECI: 6529J



Um novo jeito de vender imóveis na planta

Na Pantera Lançamentos, você encontra empreendimentos exclusivos que combinam localização estratégica, alto padrão construtivo e potencial de valorização. São imóveis pensados para quem busca morar bem, investir com inteligência e viver com tranquilidade. Sua nova oportunidade, começa aqui.

Descubra o prazer de encontrar o lugar ideal para viver.

panteraimoveis

11 4040.1155

panteraimoveis.com.br

Fale conosco: