



## POSSE DA NOVA GESTÃO 2024 • 2027

página 16

**Parcerias colaboram com  
o fomento econômico**

página 08

**Café com Networking  
reúne empresários**

página 11

**FGTS tem novas  
regras para pagamento**

página 25





# D'BRESCIA

CHURRASCARIA

O AUTÊNTICO CHURRASCO  
À MODA GAÚCHA



ESTACIONAMENTO GRATUITO E  
ESPAÇO KIDS EM TODAS AS UNIDADES

FAÇA SEU EVENTO NA D'BRESCIA  
TEMOS O ESPAÇO PERFEITO PARA VOCÊ



**SANTO ANDRÉ**  
AV. DOM PEDRO II, 444  
WHATS: 11 99605-7584  
TEL: 11 4436-1263



**PARAÍSO - SP**  
RUA PEDRO IVO, 63  
WHATS: 11 97466-3743  
TEL: 11 3141-2991



**GUARULHOS**  
AV. ANTÔNIO DE SOUZA, 186  
WHATS: 11 97789-1460  
TEL: 11 2443-4062



**FARIA LIMA**  
EM BREVE  
NOVA UNIDADE!

ESCANEE  
PARA MAIS  
INFORMAÇÕES



# ÍNDICE

6 POR DENTRO DA ACISA

8 FOMENTO ECONÔMICO

10 MOMENTO INDÚSTRIA

11 GERAÇÃO DE NEGÓCIOS

12 SINERGIA EMPRESARIAL

14 NOVA GESTÃO

16 CAPA

20 RECURSOS HUMANOS

22 SUA CIDADE

23 BENEFÍCIOS

24 ACISA SOLIDÁRIA

25 LEGISLAÇÃO

27 VAREJO

28 TENDÊNCIAS

30 ESPAÇO DO ASSOCIADO

# Gestão 2024 • 2027

A ACISA é administrada por uma Diretoria Executiva, órgão colegiado de deliberações, com mandato de três anos, composta por um Presidente e cinco Vice-Presidentes, Diretor Secretário e Diretores Adjuntos, eleitos diretamente pelos associados, e, Suplentes nomeados pela Diretoria Executiva. Atualmente a diretoria da ACISA, em vigência de 2021 a 2024, é composta pelos seguintes membros, que trabalham voluntariamente:

**Presidente: Evenson Robles Dotto**

## Vice-Presidentes

Administração e Finanças: **Pedro Cia Junior**

Tecnologia e Sistemas: **José de Arimathea Barcellos**

Marketing e Desenvolvimento Social: **Paulo Cesar Ferrari**

Ação Política e Institucional: **Eduardo Gobatti**

Estratégia de Negócios: **Marcos Alexandre Rocco de Paula**

Diretor Secretário: **Gentil Carlos Morin**

**Diretoria: Ana Maria Delgado de Souza Mascaro • Armando Vagner Piva • Claudio Barberini Junior • Daniel Buissa Perfi Gomes • Denise de Oliveira Masselco • Evandro Banzato • Fábio Augusto Franchin • Fábio Eduardo Gerevini • Fábio Oliveira • Glauco Pinheiro da Cruz • Gustavo Faé Vallejo • Henrique de Carvalho • João Luis Alvares de Moura • Karlos Eduardo Prancvitch Araújo • Leandro Telent • Luis Felipe Balieiro Lima • Paulo Piagentini • Paulo Roberto Machado • Regina Célia Guirelli • Telma Canevazzi • Zoilo de Souza Assis Junior**

## CONSELHO SUPERIOR

**Membros: Adilson Bonucci • Antonio José Monte • Cesar Marcheti • Duilio Pisaneschi • Evandro Banzato • Evenson Robles Dotto • Flávio Castellano • Humberto Sérgio Batella • José Batista Gusmão • José Bueno Lima • José Raul Poletto Filho • Maria Beatriz Setti Braga • Mario Batista • Octavio Leite Vallejo • Paulo Antônio • Pedro Cia Junior • Saul Gelman • Sidnei Roberto Ladessa Muneratti • Valter Patriani • Wilson Ambrosio da Silva • Zoilo de Souza Assis**

## CONSELHO FISCAL

**Titulares: Geiza Cristina Chagas • José Luis Cirino • Vladimir Matias Gonzaga**  
**Suplentes: Antoniel Pereira da Silva • Ary Silveira Bueno • Nelson Pinheiro da Cruz**

Publicidade, Anúncios e  
Departamento Comercial  
E-mail: [comercial@acisa.com.br](mailto:comercial@acisa.com.br)

## EXPEDIENTE

ACISA Informa é uma publicação da Associação Comercial e Industrial de Santo André, com distribuição gratuita, direcionada à classe empresarial da região do Grande ABC.

A ACISA não se responsabiliza com o conteúdo dos anunciantes.

Conselho Editorial:  
**Evenson Robles Dotto**  
**Pedro Cia Junior**  
**Paulo Cesar Ferrari**  
**Ademir Gasparetto**

Editora e Jornalista Responsável:  
**Marli Popolin (MTb: 18.113)**

Projeto Gráfico,  
Diagramação e Finalização:  
**Ivan Fernando Coelho**

Periodicidade:  
Bimestral

Publicação:  
Impressa e Digital

Tiragem:  
1.000 exemplares

Impressão:  
Image Color Editora

Acesse a versão digital:  
<https://acisa.com.br/revista/>

Associe-se:

 (11) 2199.1600

 (11) 2199.1620

 [acisa.com.br](http://acisa.com.br)

 [acisasa](https://www.linkedin.com/company/acisa)

 [acisa](https://www.facebook.com/acisa)

 [acisasa](https://www.instagram.com/acisasa)

 [acisasa](https://www.youtube.com/acisasa)



**Central de Atendimento ACISA**

Leia o QR Code ou acesse:  
[bit.ly/Whats-ACISA](https://bit.ly/Whats-ACISA)



**Siga o Canal de WhatsApp ACISA**

Leia o QR Code ou acesse:  
[bit.ly/ACISA-Canal-WhatsApp](https://bit.ly/ACISA-Canal-WhatsApp)

# EDITORIAL

*Estamos iniciando uma nova gestão e continuaremos com a missão de ajudar a classe empresarial a fomentar novos negócios e, principalmente, defendendo os seus interesses. No entanto, é preciso que estejamos cada vez mais unidos e isso só é possível graças ao associativismo.*

*Quando unimos forças, alcançamos resultados muito melhores e as associações desempenham esse importante papel na promoção do bem-estar coletivo, na defesa de interesses comuns e na construção de um ambiente adequado para o crescimento sustentável. Esse é o caso da ACISA, que compartilha conhecimentos e experiências para ajudar na promoção do empreendedorismo e no seu fortalecimento, além de ser a catalisadora das demandas e das necessidades dos empreendedores.*

*Nós da ACISA entendemos que a capacitação é a mola propulsora do sucesso corporativo e para que as inovações, as tendências e os novos métodos de gestão cheguem aos empreendedores, temos parcerias diversas com instituições e entidades representativas.*

*E não faltam exemplos de outros trabalhos que realizamos. Temos ações impetradas e julgadas a favor dos nossos associados e uma delas refere-se a não majoração dos valores do vale-transporte, gerando uma economia mensal considerável por colaborador. Outra importante ação favorável à ACISA permite às empresas compensarem os valores pagos a mais para a Receita Federal, graças ao reconhecimento da*

*inconstitucionalidade da inclusão do ICMS na base de cálculo das contribuições do PIS e Cofins no faturamento mensal.*

*Faça parte desse universo! Associe-se e venha desfrutar de todos os serviços e benefícios que, somente uma entidade forte, como a ACISA, pode oferecer a você, empresário!*

*Forte abraço!*



**Evenson Robles Dotto**  
Presidente da ACISA



## A força do associativismo

No atual mundo onde a interconectividade e a agilidade das informações imperam, o associativismo tornou-se uma ferramenta poderosa para o desenvolvimento e o fortalecimento das comunidades.

A base do associativismo já esteve presente desde os primórdios tempo das cavernas, quando era preciso unir as forças e dividir tarefas para se alcançar resultados que abrangessem o bem comum. Hoje, não é diferente. As associações desempenham um papel crucial na promoção do bem-estar coletivo, na defesa de interesses comuns e na construção de um ambiente propício para o crescimento sustentável.

Esse é o caso da ACISA, que compartilha conhecimentos e experiências para ajudar na promoção do empreendedorismo e no fortalecimento do tecido empresarial, além de ser a catalisadora dos anseios e das necessidades dos empreendedores. Quando existe essa sinergia, fica muito mais fácil de se tornar a porta-voz junto a todas as esferas políticas e econômicas para brigar por melhorias que visam o desenvolvimento, a geração de empregos, a promoção do bem-estar social e uma sociedade mais justa e inclusiva.

Outra vantagem do associativismo é a sua capacidade de amplificar a voz de todos os participantes. Por isso, ao se associar à ACISA, você estará inserido nesse contexto.



## Festival dos Sabores

Sempre com a finalidade de apoiar os empreendedores locais na geração e ampliação de seus negócios, a ACISA tornou-se apoiadora do Festival Sabores da Cidade, criado com o objetivo de incentivar o desenvolvimento do turismo regional pela promoção do segmento gastronômico em Santo André.

O festival acontecerá ao longo do mês de maio e o restaurante, pizzaria ou

bar interessado em participar poderá elaborar um prato ou um combo, de acordo com o perfil gastronômico do estabelecimento, a preço promocional. Segundo a organização, o nome dado à criação deverá fazer referência ao município de Santo André. Em seguida, é só divulgar em suas mídias sociais para atrair o público.

O período de inscrição encerra-se no dia 30 de abril por meio do link: <https://acesse.santoandre.br/InscricaoSabores>.

## Associados têm vantagens na Sicredi

A Sicredi está com várias promoções e condições exclusivas para os associados da ACISA. Para os interessados em se tornar cooperado, a Sicredi está isentando por três meses a cesta de serviços da conta corrente, do cartão de crédito com validade internacional e da mensalidade da máquina de cartões, além de conceder descontos nas taxas de capital de giro, cobranças bancárias

e antecipação de recebíveis (duplicatas e máquina de cartões).

Quem é cooperado Sicredi tem acesso aos mesmos serviços ofertados por um banco convencional, mas com a vantagem de taxas menores e direito às sobras após o fechamento do balanço financeiro e contábil de cada exercício.

Para obter mais informações da parceria e dos benefícios, basta entrar em contato com o Departamento Comercial pelo telefone (11) 2199-1608.





VISTA AÉREA DO PAÇO MUNICIPAL DA CIDADE PELO GOOGLE MAPS



# PARABÉNS, SANTO ANDRÉ

A CADA ANO QUE PASSA, TEMOS MAIS ORGULHO DE FAZER PARTE DA HISTÓRIA DESTA CIDADE REPLETA DE GRANDES MOMENTOS.  
**É UM PRAZER ESTAR PRESENTE NA VIDA DE TANTAS PESSOAS QUE VIVEM SEU DIA A DIA POR AQUI.**

GRAND  PLAZA



## Foco em exportação

Com a finalidade de apresentar aos empresários o programa Exporta SP, realizado pela Secretaria de Desenvolvimento Econômico de São Paulo e executado pela InvestSP, a ACISA sediou, no último dia 20 de fevereiro, uma palestra com Rafael Cavalcante, mestre em Gestão de Políticas Públicas pela Universidade de São Paulo, especialista em Economia aplicada a Negócios pela Fundação Getúlio Vargas e graduado em Relações Internacionais pela USP.

Durante o evento, os empreendedores de micro, pequenas e médias empresas e startups

interessados em exportar os seus produtos e serviços puderam esclarecer as dúvidas sobre o Programa Paulista de Capacitação para Exportações (<https://www.investe.sp.gov.br/exporte/exportasp>).

“A iniciativa foi concebida em 2019 e a primeira turma, em 2020. Podem se eleger para o programa, CNPJ apenas do Estado de São Paulo e de todos os setores de atuação, de micro a médio porte”, explica o analista.

Entre os presentes estava Daniele Revesz, da empresa GR Lima Representação Comercial. “Como represento uma malharia, vim em busca de informações para verificar a possibilidade de iniciarmos as exportações das peças”.

“Por atuar na área de perícia contábil, é muito importante entender as regras para oferecer uma correta consultoria aos nossos clientes”, confessa Josildo Araújo de Oliveira, da J&O Consultoria e Perícia Contábil.

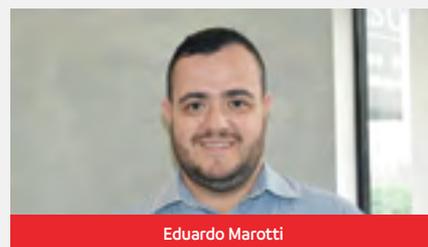
Entender o programa e ampliar os seus conhecimentos e networking foi o objetivo de Eduardo Marotti, da SJM Comex.



Daniele Revesz



Josildo Araújo de Oliveira



Eduardo Marotti

**PARCERIA CAIXA VAREJO**

BENEFÍCIOS EXCLUSIVOS PARA EMPRESAS DA REDE DE ASSOCIAÇÕES COMERCIAIS DO BRASIL

**REDUÇÃO MÉDIA DE ATÉ 33% NAS TAXAS DE JUROS PRATICADAS NAS LINHAS DE CRÉDITO PARA PESSOA JURÍDICA.**

CAIXA CACB ACISA

## Parcerias beneficiam novos negócios

Por meio de uma parceria firmada entre a Confederação das Associações Comerciais e Empresariais do Brasil e a Caixa Econômica Federal, os associados da ACISA passam a contar com vários benefícios.

A iniciativa proporciona facilidades econômicas e o desenvolvimento de linhas de financiamento para Microempreendedor Individual (MEI) e micro e pequenas empresas que desejam ampliar os seus negócios.

A partir de agora, o empreendedor passa a ter redução média de até 33% das taxas de juros praticadas nas linhas de crédito para pessoa jurídica; acesso ao GiroCaixa Fampe (linha de crédito em parceria com o Sebrae e sem a necessidade de garantia real); primeira anuidade gratuita do cartão de crédito; descontos especiais na taxa de convênio bancário e folha de pagamento às empresas que utilizam o serviço; consultoria para investimentos; atendimento diferenciado e prioritário com os gerentes de relacionamento da Caixa, dentre outros benefícios.

Para obter mais informações a respeito da parceria e de todas as vantagens proporcionadas aos associados da ACISA, basta entrar em contato por meio do WhatsApp (11) 2199-1611.

## Atualize-se

Como inovar na divulgação utilizando o TikTok é o tema da próxima palestra que a ACISA sediará, em parceria com o Sebrae, na terça-feira (23 de abril), às 19h. Durante o evento, o consultor ensinará como abrir uma conta nessa rede social e alguns modelos de anúncios para divulgação de produtos, serviços e marca. Os interessados deverão fazer gratuitamente a inscrição lendo o QR Code ou no link: <https://bit.ly/Curso-SEBRAE-Abr>.

APOIO: SEBRAE

Como inovar na divulgação utilizando o TikTok

CURSO ONLINE 23/Abr 19h às 21h

Faça a sua inscrição!

NEGOCIOS ACISA

11 2199-1620 acisa.com.br acisa acisasa

No dia 21 de maio, às 18h, a palestra do Sebrae versará sobre inteligência emocional, já que falar de negócios é falar de pessoas e de sentimentos. Por isso, é importante saber lidar com as emoções e aplicá-las de forma correta aos comportamentos diários na gestão do negócio. As inscrições estarão disponíveis em nosso site [acisa.com.br](http://acisa.com.br).

# PATRIANI

## No Jardim São Caetano

Um dos bairros mais desejados de São Caetano

Um projeto exclusivo, com ventilação cruzada,  
muita tecnologia e no último terreno do  
Jardim São Caetano

PASSIONE  
PATRIANI

**132m<sup>2</sup>**

com ventilação cruzada  
e cozinha com ilha gourmet

**3 suítes**

mais lavabo e duas varandas,  
sendo uma social e outra gourmet

**2 vagas**

determinadas, sendo uma para  
carro elétrico, com medição individual



Perspectiva Artística

Fale com nossos especialistas

Rua Justino Paixão, 701 - Jardim São Caetano

 **waze** Digite:  
**PASSIONE PATRIANI**

Ligue já (11) **4318-0666**

WhatsApp (11) **97673-1715**



BREVE LANÇAMENTO. A PATRIANI INCORPORAÇÃO 45 SPE EIRELI, pessoa jurídica de direito privado, com sede no município de Santo André, Estado de São Paulo, na Avenida Padre Manoel da Nóbrega, 385 - 10º Andar, Conj 101, Sala C, inscrita no CNPJ/MF sob n.º 41.591.986/0001-07 informa: as unidades autônomas do empreendimento PASSIONE PATRIANI serão comercializadas após o Registro de Incorporação Imobiliária obtido e devidamente anotado na matrícula do imóvel perante a Serventia do Oficial de Registro de Imóveis da cidade de São Paulo/SP. As informações constantes no Memorial de Incorporação e nos futuros instrumentos de compra e venda prevalecerão sobre as divulgadas neste material. As informações referentes à estimativa orçamentária das despesas condominiais são meramente ilustrativas e poderão sofrer alterações após a realização da Assembleia de Instalação do Condomínio. Todas as imagens aqui contidas são meramente ilustrativas. Impresso em setembro de 2023.



Everson Robles Dotto, Aroaldo Oliveira da Silva e Warley Soares

## Otimismo para o ABC

Os diretores da ACISA receberam, recentemente, o novo secretário-executivo do Consórcio Intermunicipal Grande ABC, Aroaldo Oliveira da Silva, que também segue na presidência da Agência de Desenvolvimento Econômico do Grande ABC.

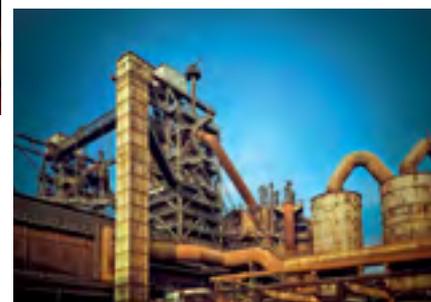
Sobre o recente cargo, Aroaldo declarou que dará continuidade ao trabalho que já está sendo realizado e atuará em prol do desenvolvimento da região. Ele também abordou a sua viagem à China, que teve a finalidade de estreitar as relações para o fortalecimento da indústria local, a possibilidade de apoio financeiro chinês e de produção de veículos elétricos na região, visitas relacionadas à descarbonização, produção de bateria dos veículos elétricos, entre outros temas.

Ele ainda trouxe os resultados das reuniões em Brasília, com o presidente Luiz Inácio Lula da Silva, que teve como pauta o setor automotivo e de combustíveis, o potencial brasileiro na produção de veículos híbridos flex e do carro bioelétrico, além do encontro com o vice-presidente Geraldo Alckmin, que abordou as políticas públicas e investimentos para a indústria do ABCD.

“Estamos muito otimistas com o cenário que está se formando, tanto em relação às novidades chinesas, como as discussões em Brasília, onde surgiu a proposta de um Fórum de Economia Criativa e um seminário sobre Cidades Inteligentes”, explicou.

Quem também participou da visita na ACISA foi Warley Soares, economista e técnico do Departamento Intersindical de Estatísticas e Estudos Socioeconômicos (Dieese), que falou sobre o projeto Nova Indústria Brasil, relacionado à Transição Energética, além da importância para uma economia totalmente descarbonizada, fundamental para enfrentar a emergência climática.

De acordo com o técnico, para essa transição ocorrer é importante pensar na cadeia produtiva da região, com uma transição qualificada e reposicionamento estruturado, já que o Brasil se consolida mundialmente como referência de matriz energética limpa. “A Nova Indústria Brasil (NIB) traz oportunidades para o Grande ABC, um meio de superação de problemas econômicos e sociais da população, visando melhorar a produtividade, a competitividade nacional e o reposicionamento do Brasil no comércio exterior”, finalizou.



## Nova Indústria Brasil

O NIB é um programa de incentivo ao setor industrial lançado pelo presidente da República, Luiz Inácio Lula da Silva, que prevê metas e ações que têm como principal objetivo estimular, até 2033, o desenvolvimento do País por meio de fomento à inovação e à sustentabilidade em áreas estratégicas para investimento. Serão disponibilizados R\$ 300 bilhões em linhas de crédito até 2026.

O programa é composto por seis missões: cadeia agroindustrial, saúde, bem-estar das pessoas (que envolve infraestrutura, saneamento, moradia e mobilidade), transformação digital, bioeconomia e defesa. Para participar delas é preciso reorganizar as cadeias produtivas existentes, atrair novos investimentos para as cadeias que forem criadas e dotar as micro, pequenas e médias empresas com tecnologia de ponta.



## Café com Networking 2024

Com a proposta de promover a geração de negócios e o desenvolvimento econômico, a ACISA realizou, em 27 de fevereiro, a primeira edição de 2024 do *Café com Networking*. Segundo o gerente comercial Rone Cruz, o evento proporciona ao empreendedor uma excelente oportunidade para expandir a sua rede de contatos em um ambiente descontraído e amigável.

Para Débora Dias, os eventos da ACISA são excelentes para fazer negócios. "Esta é a minha primeira vez do *Café com Networking* e estou bem otimista para ampliar a rede

de contatos. No ano passado, participei da Rodada de Negócios e fechei um contrato por indicação de outro participante". Débora Dias Arquitetura, Avaliação e Perícia.

A psicopedagoga Kátia Costa, escolheu o evento para apresentar os seus serviços aos demais empreendedores. "Por meio de palestras e workshops, que realizo, é possível motivar os colaboradores para um equilíbrio emocional, melhorar a produtividade, o relacionamento interpessoal, diminuir a rotatividade e a perda de colaboradores talentosos, além de trabalhar a gestão de conflitos".

Marina Cioffi e Leonardo Vicente, da Capitale Energia, gostaram muito do evento. "Além de fazer networking, foi possível evoluir as conversas para algumas negociações futuras", acrescenta Marina.



Débora Dias



Kátia Costa



Leonardo Vicente e Mariana Cioffi

# HÁ 37 ANOS FABRICANDO OS MELHORES EQUIPAMENTOS PARA SUA COZINHA INDUSTRIAL.

RESTAURANTES, BARES, HOTÉIS, HOSPITAIS E EMPRESAS.  
**VENDAS, MANUTENÇÃO E LOCAÇÃO**

🌐 [www.localservice.com.br](http://www.localservice.com.br)

☎ (11) 98999-3970

📷 @localservicecozinhaindustrial

Cozinhas Industriais  
**LOCAL**

**SERVICE**  
Locação - Manutenção - Vendas



## No ar, ACISA CAST!

No último dia 26 de março, Evenson Robles Dotto inaugurou a primeira edição de 2024 do ACISA CAST, ao lado de Edmir Cleto, jornalista e criador de conteúdo digital.

Com a missão de continuar oferecendo a total retaguarda aos empreendedores locais, por meio de cursos, palestras e eventos de networking, de capacitação e de atualização sobre o que está acontecendo no atual mun-

do corporativo, o novo presidente reforçou a importância do associativismo, do fortalecimento dos centros comerciais e da representatividade regional.

“Todos nós que compomos a diretoria da ACISA, dedicamos parte do nosso tempo de forma voluntária para ajudar os associados. A entidade possui os serviços necessários para a abertura de uma empresa e como o crescimento econômico regional é fundamental para o sucesso, temos representantes em mais de 20 comissões da cidade, as quais discutem diversos temas que podem afetar diretamente na vida da comunidade como também na empresa de nossos associados. Não podemos esquecer que é preciso pensarmos localmente e agirmos globalmente para o sucesso da classe empresarial e o crescimento de nossa cidade”, explica Evenson Robles Dotto.

A entrevista completa está disponível no canal do YouTube.com/ACISASA.



## Fortes conexões

Cientes da importância da união de todos os setores para o fortalecimento do desenvolvimento econômico, o presidente e os vice-presidentes da ACISA convidaram algumas entidades de classe para discutir o futuro da região do Grande ABC.

Participaram representantes da Associação dos Construtores, Imobiliárias e Administradoras do Grande ABC (ACIGABC), Ordem dos Advogados do Brasil (OAB – Santo André),

Sindicato das Empresas de Transportes de Carga do ABC (Setrans), Associação Comercial de Ribeirão Pires, Ciesp – São Bernardo do Campo e do Sindicato do Comércio Varejista de Derivados de Petróleo do ABCDMRR (Regran).

O presidente da Câmara Municipal de Santo André, Carlos Ferreira, esteve na ACISA, logo após a posse festiva, para cumprimentar Evenson Robles Dotto e os demais diretores. Ele justificou a sua ausência no evento, por motivos de saúde, e desejou boa sorte a todos para que continuem trabalhando em prol da classe empresarial.



Carlos Ferreira e Evenson Robles Dotto

# INOVAÇÃO TECNOLOGIA E INTEGRAÇÃO



A Verzani & Sandrini soma 5 décadas de evolução, investindo em inovação e tecnologia para oferecer soluções integradas e completas na gestão de serviços.



Facilities



Segurança



Serviços  
integrados



Manutenção



Energia

Unimos tradição à inovação e tecnologia ao desenvolvimento humano, com análise inteligente de dados e informação centralizada, para atender aos mais diversos segmentos.



Aeroportos



Shopping centers



Hospitais



Condomínios



Instituições de ensino



Indústrias



Instituições financeiras



Transporte e Logística



## ENTRE EM CONTATO!

Departamento comercial  
11 4428 3015  
comercial@verzani.com.br  
verzani.com.br



verzani  
& sandrini



## Jornalistas visitam a ACISA

Como forma de apresentar o balanço das atividades realizadas na gestão de Pedro Cia Junior e os planos para a próxima, que será comandada por Evenson Robles Dotto, foi promovida uma coletiva de imprensa com a presença de importantes veículos de comunicação da região do Grande ABC.

Durante o bate-papo, Pedro Cia Junior explanou sobre as conquistas e os desafios enfrentados nos últimos seis anos, principalmente, no período da pandemia, que exigiu uma drástica redução de despesas para continuar honrando os seus compromissos, bem como, agilidade para que a ACISA viabilizasse o seu processo de transformação digital.

“Utilizando todas as medidas de segurança, foi possível continuar com os atendimentos no Escritório Regional da Junta Comercial, transformamos outros serviços no formato virtual e criamos uma academia de negócios para centralizar cursos, palestras e lives para enriquecer ainda mais os conhecimentos e a capacitação de nossos associados. Além disso, continuamos com as nossas obras de retrofit para proporcionar maior conforto e espaços adequados para os empreendedores”, destaca o ex-presidente, referindo-se ao Espaço Empresarial Antonio Carlos Girelli, localizado no andar térreo da entidade, e ao Centro de Capacitação & Negócios, anexo ao estacionamento.

Outro ponto abordado foram as campanhas de incentivo e valorização do comércio local. “Hoje, a cidade de Santo André possui 14 centros comerciais e temos a certeza de que contribuimos para que muitos comércios

não fechassem as portas”, destacou Pedro Cia Junior.

Evenson Robles Dotto fez questão de destacar a importância da capacitação, haja vista que muitos empreendedores abrem um negócio sem conhecer as estratégias e os conceitos mínimos de administração e gestão. “Continuo afirmando que a capacitação é a sobrevivência de toda empresa. E na ACISA, eles têm todo esse respaldo graças às várias parcerias com entidades especializadas, como Sebrae, Sesi, e outras importantes instituições de ensino”.

Além de continuar com o trabalho e atividades realizadas na gestão anterior, uma das metas da nova diretoria é ampliar o número de associados. Atualmente com 4 mil inscritos, o objetivo é crescer 15% até o final deste ano e, se a meta for atingida, a ACISA encerrará 2024 com 4,6 mil associados.



### ACISA Conquista vitória coletiva com a exclusão do ICMS da base de cálculo para seus Associados

Decisão que autoriza os mesmos a excluir o ICMS da base de cálculo do PIS e da COFINS sobre o faturamento. A entidade impetrou Mandado de Segurança Coletivo em 2006, resguardado o direito aos seus Associados desde então.

#### Como reaver os valores recolhidos indevidamente

Os associados da ACISA poderão optar em beneficiar-se da ação, excluindo o ICMS da base de cálculo para os recolhimentos vindouros, bem como recuperar os valores recolhidos indevidamente de 2001 até a presente data, tendo em vista que o referido processo não foi afetado pela modulação dos efeitos imposta pelo Supremo Tribunal Federal, através de decisão proferida em 13 de maio de 2021.

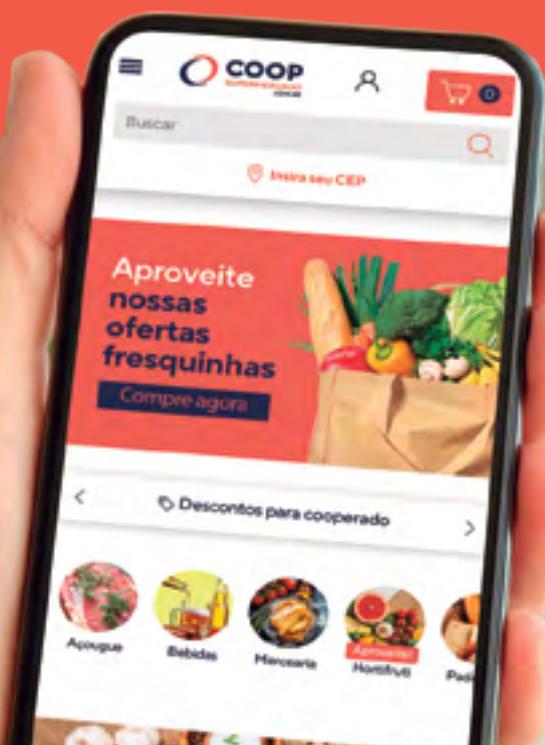
A decisão judicial vai gerar redução da carga tributária para as empresas associadas e o crédito já pode ser pleiteado com data retroativa.

Mais informações podem ser obtidas na Alcantara Advogados: 11 5572-8225 / 11 97515-1668 - e-mail: [jeferson.bueno@alcantara.adv.br](mailto:jeferson.bueno@alcantara.adv.br)

# VOCÊ PRECISA DE QUÊ, HOJE?

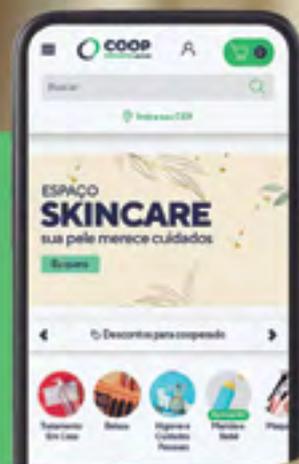
- OFERTAS ESPECIAIS
- QUALIDADE
- VARIEDADE
- PRATICIDADE
- AGILIDADE

**TENHA TUDO** ISSO NO  
**CONFORTO DA SUA CASA,**  
**SEM FILAS E SEM DEMORA.** ♥



Compre  
também seus  
medicamentos,  
dermocosméticos  
e muito mais em:

[coopdrogaria.com.br](https://coopdrogaria.com.br)



**COOP TÁ ONLINE**  
e com tudo o que você precisa.  
Acesse e compre agora!



## Evenson Robles Dotto assume a presidência

**D**urante a posse festiva da nova diretoria, no início da noite de 06 de março, o empresário Evenson Robles Dotto foi conduzido à presidência da ACISA para a gestão 2024-2027.

Antes da solenidade, que contou com a presença do prefeito Paulo Serra, da deputada estadual Ana Carolina Serra, do vice-prefeito Luiz Zacarias, do vice-presidente da Facesp, Ari Russo, de Joel Fonseca – representando o presidente do Consórcio Intermunicipal Grande ABC, José de Filippi Jr -, de empresários e representantes de várias entidades de classe (Crea, Setrans, Sehal, AcigABC, Regran e Sincor-SP), do Sebrae, do Ciesp Santo André e São Bernardo do Campo e das Associações Comerciais de São Bernardo do Campo, de São Caetano do Sul e de Mauá, foi realizada uma assembleia geral ordinária em cumprimento ao estatuto. Na ocasião, também foram empossados os vice-presidentes, diretores e membros do Conselho Superior e do Conselho Fiscal.

Em seu discurso de posse, Evenson Robles Dotto fez questão de destacar a importância da força do associativismo e da capacitação dos empreendedores e de seus colaboradores. “Quando trabalhamos juntos, somos mais fortes para gerar novos negócios e fomentar a economia. No entanto, é preciso que estejamos sempre buscando novos conhecimentos.

Por isso, a ACISA continuará promovendo encontros empresariais, palestras e cursos, em sua maioria gratuitos, com renomados profissionais e sobre os mais variados temas do mundo corporativo. Somente em 2023, foram 42 eventos realizados com tal finalidade”, ressaltou Dotto.

O novo presidente também abordou o trabalho da ACISA em defender os direitos da classe empresarial por meio de ações judiciais para que não haja cobranças tributárias injustas. “Hoje, temos mais de 23 ações que tramitam no Judiciário. A nossa entidade possui todos os serviços que um empresário necessita para abrir e manter o seu negócio”, lembra o novo presidente, referindo-se ao Escritório Regional da Junta Comercial, às certificações digital e de origem, serviços de cobrança e de consultas, dentre outros.

Em seu pronunciamento, o prefeito de Santo André, Paulo Serra, fez questão de também

destacar o importante papel da ACISA no desenvolvimento econômico local e no desafio de se desenhar a nova cidade rumo aos 500 anos, além de elogiar a valorização da mulher. “Percebemos que ao longo dos anos, as mulheres também passaram a ter maior atuação na diretoria da ACISA e com excelentes contribuições”.



Antes da solenidade de posse, foi realizada uma assembleia geral ordinária com membros da diretoria e do Conselho Superior



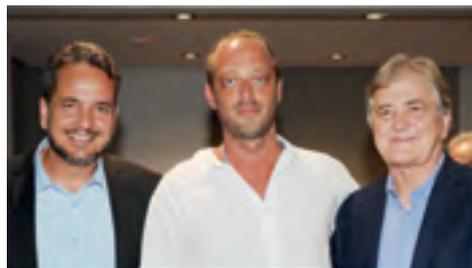
Evenson Robles Dotto com os vice-presidentes empossados, Pedro Cia Junior, Paulo Cesar Ferrari, Eduardo Gobatti, Ari Barcelos e Marcos Alexandre Rocco de Paula



Evenson Robles Dotto com o pai Maury e o filho Gabriel e o casal, deputada estadual Ana Carolina Serra e o prefeito Paulo Serra



Cesar Marcheti, Valter Patriani e Evandro Banzato



Ari Barcelos, Leandro Telent e Paulo Antônio



Glauco Pinheiro da Cruz, Daniel Buissa e Armando Piva



Sady Viana, Evenson Robles Dotto e Roberto Moreira



Pedro Cia Junior com a esposa Silvia e a filha Bruna



Norberto Perrella, Vinícius Nóbrega e Ademir Gasparetto



Evenson Robles Dotto discursa diante dos convidados



Pedro Cia Junior recebe de Evenson Robles Dotto uma placa de agradecimento pela sua gestão



Pedro Cia Junior com a esposa Sílvia e a filha Bruna, prefeito Paulo Serra, deputada Ana Carolina e Evenson Robles Dotto durante inauguração do quadro que integrará a galeria dos ex-presidentes



As diretoras Telma Canevazzi, Denise Masselco, Ana Maria Mascaro e Regina Guirelli



Luiz Augusto Moretti, Paulo Antônio e Adílson Bonucci



Deputada Ana Carolina Serra, Pedro Cia Junior, Daniel Buissa, Evenson Robles Dotto, prefeito Paulo Serra e Evandro Banzato



Pedro Cia Junior, Joel Fonseca, Ari Russo e Evenson Robles Dotto



Cláudio Barberini Junior, Norberto Perrella, Evenson Robles Dotto, Mauro Miaguti, Jorge Alberto Corso e Pedro Cia Junior



Sady Viana, Marcus Santaguitta, Evenson Robles Dotto, Fábio Brigidio, Norberto Perrella e Pedro Cia Junior



Gustavo Vallejo, Paulo Piagentini, César Marcheti e Marcos Alexandre Rocco de Paula



Henrique de Carvalho com o seu certificado de posse, ao lado da assistente de diretoria, Ângela Romano



Os presidentes das associações coirmãs, Sérgio Tanuri (São Caetano do Sul), José Eduardo Zago (Mauá) e Valter Moura Júnior (São Bernardo do Campo) parabenizam Evenson Robles Dotto



José Raul Poletto Filho, Paulo Roberto Machado, Eduardo Gobatti, Leandro Telent, Fábio Oliveira, Paulo Cesar Ferrari e Karlos Eduardo Araújo



Evandro Banzato, Denise Masselco, Fábio Gerevini e Fábio Franchin recebem os certificados de posse das mãos de Evenson Robles Dotto



Pedro Cia Junior, vice-prefeito Luiz Zacarias, Duílio Pisaneschi e Sidnei Ladessa Muneratti



Conselho Superior da ACISA: Pedro Cia Junior, Valter Patriani, José Raul Poletto Filho, Octávio Leite Vallejo, Humberto Batella, Paulo Antônio, Adilson Bonucci, Evenson Robles Dotto, Duílio Pisaneschi, Wilson Ambrósio da Silva, Mário Batista e Sidnei Ladessa Muneratti



Eduardo Gobatti, Fábio Gerevini, deputada estadual Ana Carolina Serra, prefeito Paulo Serra e Evenson Robles Dotto



Pedro Cia Junior com os membros do Conselho Fiscal, Geiza Chagas, Ary Silveira Bueno, José Luiz Cirino e Nelson Pinheiro da Cruz



Leandro Telent, Nelson Pinheiro da Cruz, Eduardo Gobatti, Paulo Roberto Machado, Armando Piva e Glauco Pinheiro da Cruz



Equipe de apoio da ACISA



## Sua empresa pratica a igualdade salarial?

Com a proposta de assegurar maior equidade salarial entre as pessoas, sem discriminação de sexo, raça, etnia, origem ou idade, o Governo Federal sancionou, em julho do ano passado, a Lei nº 14.611/2023, conhecida como a Lei da Igualdade Salarial.

O decreto 11.795/23 e a portaria MTE 3.714/23, publicados em novembro passado, regulamentam a lei e estabelecem uma série de medidas que visam garantir salário e critérios de remuneração igualitários. Para as empresas, a lei também proporciona alguns benefícios, como a construção de políticas de remuneração mais justas e duradouras, maior capacidade de atração e retenção de talentos, ambientes mais abertos às oportunidades de inovação obtidas com a diversidade e melhor capacidade para atrair investimentos, com posicionamento e imagens claros para a sociedade.

No entanto, há expectativa de incremento de ações fiscalizatórias de com-

bate às discrepâncias na remuneração entre homens, mulheres e de outros grupos ainda sub-representados no mercado de trabalho, que executam trabalho de igual valor segundo os preceitos da Consolidação das Leis do Trabalho (CLT).

De acordo com o texto legal, em todo semestre as empresas com 100 ou mais empregados deverão confirmar os dados informados pelo eSocial sobre salários e ocupações dos funcionários, e fornecer dados complementares através do Portal Emprega Brasil, onde constarão os critérios adotados nas remunerações e as iniciativas de fortalecimento da contratação e promoção de mulheres.

A multa para o não cumprimento à lei pode chegar a 10 vezes do salário devido à pessoa que realiza trabalho de igual valor, mas que recebe um salário menor (podendo chegar a 20 vezes o salário devido em caso de reincidência). Além da multa em favor da pessoa discriminada, subsiste a possibilidade de indenização por danos morais. A legislação também prevê multa administrativa no valor de 3% da folha de pagamentos do empregador, limitado a 100 salários-mínimos, no caso de não publicação do relatório.

Outro ponto importante é que a Lei nº 14.611/2023, no decreto 11.795/23, também

determina que as empresas poderão ser multadas, em caso de divulgação do relatório feita em desacordo com a Lei Geral de Proteção de Dados (LGPD), que prevê a anonimização das informações disponibilizadas para as análises.

Segundo José Luiz Cirino, gestor da Itamarati Contábil, a regulamentação da lei é uma conquista para os trabalhadores para que não haja discriminações salariais, mas trazem alguns impactos operacionais redundantes. “O eSocial é uma ferramenta que já permite ao Governo Federal ter acesso a todas as informações referentes aos empregados. No meu ponto de vista, o lançamento semestral é uma obrigação desnecessária que serve mais para dificultar do que facilitar o dia a dia dos empreendedores”.

Algumas empresas, entretanto, já estão acionando a justiça para derrubar a obrigatoriedade da divulgação alegando que ela expõe informações sensíveis à concorrência e pode também trazer prejuízos às empresas. Recentemente, a Drogaria São Paulo obteve parecer favorável à sua solicitação e, de acordo, com estudos realizados pelo Departamento Jurídico da ACISA, não é possível entrar com ação coletiva. “Cada empresa associada deverá fazer solicitação individualizada junto à Justiça”, acrescenta o superintendente, Ademir Gasparetto.

# Mais que uma escolha FINANCEIRA, suporte sob medida para seu negócio.



Por aqui, buscamos entender cada empresa, cooperando para que ela evolua sempre. Tudo com um atendimento mais próximo, participação nos resultados e várias soluções para o seu negócio, como cartão, maquininha, crédito, seguros e muito mais.

Com os benefícios do cooperativismo, fica fácil escolher a sua instituição financeira.

Conheça os motivos para se associar e abrir sua conta:

Tel.: (11) 4992-7777

WhatsApp: (11) 98890-7009

Endereço: Av. Dom Pedro II, 394 - Jardim - Santo André



CENTRAL DE ATENDIMENTO

Capitais e regiões metropolitanas: 4000 1111

Demais localidades: 0800 642 0000

SAC 24 horas: 0800 724 4420

Ouvidoria: 0800 725 0996 - de seg. a sex., das 8h às 20h - ouvidoriasicoob.com.br

Deficientes auditivos ou de fala: 0800 940 0458 - de seg. a sex., das 8h às 20h

 **SICOOB**

## Prestação de contas

No final do mês de março (27), o prefeito Paulo Serra visitou a ACISA para apresentar a programação de aniversário da cidade de Santo André e fazer uma breve prestação de contas. O gestor público fez questão de afirmar que o município vive um dos seus melhores momentos em praticamente todas as áreas e os precatórios foram um dos poucos problemas ainda não sanados.

Segundo Serra, graças à agilidade na liberação de licenças, aumentaram os investimentos privados nos últimos cinco anos e a construção civil (considerada um grande polo gerador de empregos) também está em pleno crescimento, bem como os aportes públicos que fomentaram o Eixo Tamanduateí com a finalização das obras do Complexo Viário de Santa Teresinha.

“Para melhorar a qualidade de vida de nossos cidadãos, atrair novos moradores e preen-



dedores, seguimos investindo em inteligência de dados, na mobilidade urbana e em iluminação pública – hoje, 100% são com lâmpadas de LED, gerando uma economia na ordem de 40%. Além dos investimentos em segurança pública, que terá um aumento de 15% no efetivo da guarda municipal, contamos com 3 mil câmeras e redução de 43% dos roubos de veículos, o que torna quase impossível, um veículo roubado em Santo André conseguir sair da cidade”, destacou Paulo Serra.

Durante a apresentação, também foi abordada a entrega de 1.623 matrículas habitacionais aos moradores do bairro Centreville, acaban-

do com uma espera de 40 anos; o projeto Rua Nova, que deve atingir cerca de 500 quilômetros de asfalto novo; o Poupatempo da Saúde e a inauguração de mais cinco unidades de saúde e do hospital veterinário.

Ao término da visita, os diretores da ACISA reafirmaram a solicitação já feita em outras oportunidades sobre maior fiscalização para coibir o comércio informal, o qual segue crescendo na região central da cidade; o recapamento asfáltico no bairro Casa Branca e a preocupação com o novo Plano Diretor, que ainda não atende totalmente às necessidades de algumas localidades.



Gestor 3, a união estratégica das empresas Atlanta Contábil, Castellar Assis e Yalazu.

Oferecemos um atendimento ágil, seguro e transparente para as demandas administrativas, legalização de empresas, folha de pagamento e escrituração fiscal e contábil (inclusive de entidades do terceiro setor).

Converter números em impacto social é a nossa vocação!

Quer saber mais? Entre em contato!

 (11) 96335-7070

 (11) 3382-1100

 (11) 4437-3128

## Ações coletivas a favor do empreendedor

**D**efender os interesses de seus associados e, principalmente, evitar abusos na cobrança indevida de tributos levaram a ACISA a impetrar algumas ações coletivas e mandatos de segurança coletivos, os quais já tiveram julgamento favorável.

O mais recente refere-se à liminar concedida pela 1ª Vara da Fazenda Pública de Santo André, que determina a não diferenciação do valor da tarifa imposta pelo Decreto Municipal 18.225/2023. Com a medida, os empresários podem realizar o pagamento do vale-transporte no mesmo valor da tarifa comum (R\$ 5,70), sem pagar o valor excedente de R\$ 1,30 por passagem.

Dessa forma, eles terão uma economia média anual de aproximadamente R\$ 700,00 por funcionário e para fazer jus a esse benefício, é preciso entrar em contato com o Departamento de Faturamento da ACISA, pelo telefone (11) 2199-1666.

Outra conquista da entidade refere-se à decisão do Supremo Tribunal Federal que confirmou a inconstitucionalidade da inclusão do ICMS (Imposto sobre Circulação de Mercadorias e Serviços) na base de cálculo das contribuições do PIS (Programa de Integração Social) e Cofins (Contribuição para o Financiamento da Seguridade Social) no faturamento mensal das empresas.

Tal decisão determina que os associados já podem reaver o crédito e compensar o valor reconhecido em débitos devidos à Receita Federal de 2001 até a presente data. Mais informações e orientações sobre a ação podem ser obtidas com o escritório Alcantara Advogados, pelos telefones (11) 5572-8225 e 97515-1668 ou pelo e-mail [jeferson.bueno@alcantara.adv.br](mailto:jeferson.bueno@alcantara.adv.br).



## Quem planta,

# Acolhe, Aprende, Escolhe



[arbos.com.br](http://arbos.com.br)



## Cidadão Solidário

**A**té o dia 31 de maio, cerca de 43 milhões de pessoas em todo o Brasil deverão prestar contas com o Leão, segundo a Receita Federal.

E, como forma de contribuir com projetos sociais e para o desenvolvimento de políticas públicas voltadas para as pessoas em situação de vulnerabilidade, o Conselho Federal de Contabilidade (CFC) lançou uma campanha que incentiva a destinação do Imposto sobre a Renda das Pessoas Físicas 2024 (IRPF) aos Fundos dos Direitos da Criança e do Adolescente (FDCA) e aos Fundos dos Direitos da Pessoa Idosa (FDI).

A destinação pode ser feita diretamente na DIRPF, sob o limite de até 3% do imposto devido para cada um dos Fun-

dos, por meio da campanha "Eu sou Cidadão Solidário", sem ônus para o contribuinte. Quem optar pela doação, a quitação da DARF deverá ocorrer até o dia 31 de maio.

Só no Estado de São Paulo, o imposto doado a serviço da cidadania tem potencial de R\$ 3,59 bilhões, correspondendo a 4,8 milhões de contribuintes. No entanto, apenas 46 mil pessoas fazem a doação e o valor arrecadado para os projetos sociais chegam somente a R\$ 71 milhões.



## Centro de Capacitação & Negócios

### Sobre o espaço

Espaço tecnológico, com 580m<sup>2</sup> de área construída, dois andares com acessibilidade, auditório para 50 pessoas, salas de treinamento equipadas com telão de alta definição e mesas, 6 salas colaborativas (coworking) sendo duas com Smart TV para apresentações, sala de reunião com sistema de projeção, estrutura para impressão além da área de descanso e lazer.



### Agendamento e Dúvidas:

ccn@acisa.com.br  
 (11) 2199-1620

Para mais informações,  
leia QR Code



## FGTS Digital já está em vigor

Desde o último dia 1º de março, está em vigor o novo Fundo de Garantia do Tempo de Serviço Digital, um conjunto de sistemas integrados dedicados à gestão da arrecadação dos valores devidos ao Fundo e à prestação de serviços digitais.

Sob a responsabilidade do Ministério do Trabalho e Emprego (MTE), o novo FGTS Digital tem o objetivo de melhorar a prestação de informações aos trabalhadores e empregadores, e de aperfeiçoar a arrecadação, a fiscalização, a apuração, o lançamento e a cobrança dos seus recursos, na forma prevista no artigo 17-A da Lei 8.036, de 1990.

As informações relacionadas à conta vinculada do trabalhador (individualização, consulta de saldo, extrato e saque), além da emissão do CRF (Certificado de Regularidade do FGTS), continuarão a ser administradas pela Caixa, Agente Operador do FGTS. Os empregadores prestam as informações contratuais no eSocial, as

quais serão transmitidas à Caixa por meio do FGTS Digital.

No caso dos domésticos, os empregadores continuarão recolhendo o FGTS mensal e rescisório utilizando a guia DAE gerada pelo eSocial com código de barras. Os empregadores MEI e Segurado Especial também recolherão o FGTS juntamente com o DAE mensal gerado pelo eSocial. Apenas o FGTS Rescisório será recolhido pelo sistema Digital, em substituição à GRRF gerada pelo Conectividade Social ou pelo aplicativo, e para estes empregadores, o vencimento da guia DAE será alterado para até o dia 20 do mês seguinte.

Com a vigência do novo FGTS Digital, no entanto, o recolhimento mensal passou por alterações. A partir da sua implantação, o prazo para pagamento foi alterado do dia 7 para o dia 20 de cada mês.

Outra mudança diz respeito à forma de pagamento. “Desde a competência 03/2024 – com vencimento no próximo dia 20 de abril, o recolhimento será exclusivamente via PIX. Os boletos terão um QR Code para leitura e pagamento e, dessa forma, é necessário verificar o limite de transações via pix com o banco utilizado,

haja vista que a falta da contribuição poderá impactar, de imediato, na emissão da CRF”, explica o contabilista e diretor da ACISA, Zoilo de Souza Assis Junior.

O benefício do pagamento via PIX é que a identificação é imediata, impedindo compensações em duplicidade, e pode ser realizado em qualquer dia e horário



## NOSSAS CONQUISTAS EM 29 ANOS JUNTO COM VOCÊ!



**A Dental Plus é completa de verdade!**

Oferecemos aos nossos clientes planos:

Individual / Familiar



Empresarial (PJ/PME/MEI)



**DentalPlus**  
PLANO ODONTOLÓGICO

**+ 2 Milhões**

de atendimentos já realizados com a Dental Plus

**+ 11 mil**

Opções de atendimento em todo território nacional.

**+ 230**

procedimentos cobertos pela Dental Plus

Planos com cobertura para:

- Dentística
- Radiografias
- Odontopediatria
- Próteses
- Periodontia
- Endodontia
- Cirurgias
- Ortodontia
- Emergências 24h
- Clareamento

Entre em contato para mais informações:

 (11) 99431-9928

Instagram



## Cultura antiassédio na empresa

O número de denúncias por assédio moral ou sexual não para de crescer, principalmente no ambiente de trabalho. Por isso, é importante esclarecer que as empresas têm obrigação legal tanto na prevenção quanto no combate ao assédio moral e sexual.

O assédio moral é o ato de importunar alguém de forma abusiva, ou seja, é a exposição de um funcionário a situações constrangedoras ou inapropriadas. Já o assédio sexual caracteriza-se pela conduta sexual indesejada no ambiente de trabalho, quando um colega constrange o outro para obter vantagens sexuais. Ambas as formas de assédio podem ser cometidas tanto por um superior hierárquico quanto por um colega de mesmo nível, cargo ou função e, até mesmo, de nível inferior.

A Lei 14.457/22, que instituiu o programa Emprega + Mulheres, traz, dentre outras previsões, a obrigatoriedade das empresas em prevenir e combater o assédio sexual e outras formas de violência no ambiente de trabalho. Trata-se de uma tentativa de frear o número de casos, trazendo determinações concretas do que as empresas devem fazer para combater tal prática.

Vale ressaltar, que as empresas devem se atentar ao artigo 23 da Lei 14.457/22, pois

esta determina que é competência da Comissão Interna de Prevenção de Acidentes e Assédio (Cipa) a inclusão de regras de conduta a respeito do assédio sexual e de outras formas de violência nas normas internas da empresa. E, ainda, possuir procedimentos claros para recebimento e acompanhamento de eventuais denúncias e apuração dos fatos, e para a aplicação de sanções administrativas aos responsáveis diretos e indiretos pelos atos de assédio e violência, sempre garantindo o anonimato do denunciante.

É também da Cipa a obrigação de sempre incluir temas referentes à prevenção e ao combate ao assédio sexual e outras formas de violência em suas práticas, devendo o debate e prevenção acerca de tal tema fazer parte da cultura da empresa.

Uma das maiores inovações da legislação, a fim de efetivamente estabelecer uma cultura antiassédio na empresa é a de realização, no mínimo a cada 12 meses, de ações de capacitação, orientação e sensibilização dos empregados e empregadas de todos os níveis hierárquicos da empresa sobre temas relacionados à violência, ao assédio, à igualdade e à diversidade no âmbito do trabalho, em formatos acessíveis e apropriados. As obrigações previstas na legislação são obrigatórias para todas as empresas que possuírem Cipa, ou seja, todas as empresas com mais de 20 funcionários.

As empresas que não combatem referida prática possuem custos financeiros diretos com o assédio sexual, como o pagamento de indenizações trabalhistas aos funcionários vítimas, pagamento de multas aplicadas pelo

Ministério Público do Trabalho, pagamento de custas judiciais e honorários advocatícios.

Ainda, não se deixa de computar nos custos diretos, os eventuais desdobramentos jurídicos que o caso pode ter na justiça cível e criminal, como o pagamento de indenizações por danos materiais e morais e eventual investigação criminal acerca do crime de assédio sexual.

É imperativo que as empresas se atentem também aos custos financeiros indiretos advindos do assédio sexual, como a diminuição da produtividade dos funcionários, o absenteísmo e a substituição e rotatividade de funcionários, seja por licenças médicas ou demissões. E, ainda, em custos como danos reputacionais à marca e ao nome da empresa, bem como a possível diminuição de vendas ou de prestação de serviços por boicote ou cancelamento do público.

Por: *Beatriz Vendramini Rausse e Anelise Borguezi, sócias da Borguezi e Vendramini Advogadas.*



## ACORDO PAULISTA

com o Professor e Advogado  
**Fábio Tavares**

O objetivo do evento é apresentar aos Associados as vantagens oferecidas pelo Acordo Paulista.



[bit.ly/acordopaulista](https://bit.ly/acordopaulista)

11 2199-1620 [acisa.com.br](https://www.acisa.com.br) [acisa](#) [acisasa](#)



## Adesão ao Acordo Paulista

As empresas que possuem débitos inscritos em dívida ativa do Estado de São Paulo (ICMS, IPVA, ITCMD - tributários e não tributários) têm até o próximo dia 30 de abril para aderir ao Acordo Paulista, criado por meio da lei estadual 17.843/2023, que envolve a concessão de descontos e condições de pagamento favorecidas.

Entre as vantagens estão o desconto nas multas, juros e encargos legais, até o limite de 65% de cada débito (ressalvada a transação excepcional); parcelamento em até 60 meses (sem garantia) ou 120 meses (com garantia) e utilização de precatórios do Estado e créditos acumulados de ICMS para pagamento de até 75% do saldo devedor pós-descontos. As empresas ME, EPP e em Falência/Recuperação Judicial podem reduzir até 70% de cada débito e parcelar seus débitos em até 145 meses.

Diante da importância do assunto, a ACISA realizou uma palestra com Fábio Tavares, advogado tributarista, professor universitário e sócio do Escritório Prado Queiroz Advogados, para esclarecer todos os pontos que envolvem o Acordo Paulista. Os interessados podem acessar o conteúdo completo no YouTube <https://bit.ly/acordopaulista> ou lendo o QR Code.

## Comportamento de compra

A região do Grande ABC é considerada o 4º maior mercado consumidor do país e, segundo levantamento do IPC Target Market, em 2022, a cada R\$ 100 gastos no Brasil, R\$ 1,72 foi no Grande ABC. No entanto, a região carece de informações precisas sobre o comportamento de compra dos consumidores locais, as tendências de mudança do padrão de consumo, incluindo formas de pagamento, locais de compra, entre outros elementos presentes nas decisões dos consumidores.

Com a proposta de levantar dados analíticos sobre o comportamento comercial do Grande ABC, principalmente nas principais datas do varejo, a ACISA firmou parceria com a entidade de ensino superior e pesquisa, Strong Business School, por meio do Centro de Inteligência de Mercado – CIM.

Segundo Evenson Robles Dotto, o levantamento de informações é imprescindível para

tomadas de decisões assertivas e para a elaboração de estratégias comerciais e de gestão. “Esta parceria vem ao encontro de nossas necessidades. Somente assim, poderemos ajudar ainda mais os nossos associados”, destaca.

A elaboração da metodologia do indicador de intenção de compras ficará sob responsabili-

dade da Strong, que também fará a coleta e análise da base de dados obtida, estratificação, confecção dos gráficos, tabelas e redação do relatório com os resultados da pesquisa. Estão à frente da pesquisa, os professores Valmir Conde, Luciano Schimitz e Sandro Maskio e a primeira terá como foco o Dia das Mães, com a abrangência das sete cidades da Região do Grande ABC.



# Global da SORTE 2024

A cada veículo comprado, você concorre a um **ONIX 0 KM!**

**01**

Basta realizar a compra de um veículo em qualquer uma das lojas do Auto Shopping Global.

**02**

Ao finalizar a compra, você receberá um cupom da sorte para participar do sorteio que acontecerá no dia 07 de agosto.



(11) 4977-9000

Av. dos Estados, 8.000 - Santo André

[www.autoshoppingglobal.com.br](http://www.autoshoppingglobal.com.br)

  Siga nas redes sociais



## O que deve impulsionar o varejo em 2024

**A** pesar das projeções financeiras não serem tão otimistas para o varejo, com previsão de crescimento de apenas 2% em 2023, segundo a Confederação Nacional do Comércio, serão as soluções inovadoras que garantirão o respiro do varejo em 2024.

De acordo com uma pesquisa da Altimeter, 55% dos grandes agentes da transformação digital acreditam que o grande catalisador para as mudanças tecnológicas das marcas é a evolução do comportamento e preferência dos consumidores. Ou seja, as decisões de modernização estão centradas na clientela. Para os varejistas, a capacidade de adaptação a essas tendências emergentes e a implementação ágil de estratégias inovadoras serão diferenciais decisivos para o sucesso do mercado.

### Personalização cada vez mais sofisticada

Segundo uma pesquisa da McKinsey, 72% dos consumidores esperam que as empresas onde compram os reco-

nheçam como indivíduos únicos e consigam identificar seus interesses. Essa necessidade de personalização do cliente, muito comentada em 2023, continuará sendo a grande aposta do varejo em 2024.

É o que prevê Marcell Rosa, gerente geral Latam da Cleveñap, plataforma de marketing digital especializada em retenção e engajamento de usuários. “Com a implementação de estratégias preditivas baseadas em inteligência artificial e aprendizado de máquina, a individualização atingirá novos patamares. Estamos falando de otimizar as experiências dos consumidores desde o primeiro contato com o potencial cliente até o pós-venda. Isso tudo baseado no seu comportamento único”.

### Lojas físicas de cara nova - a vez da omnicanalidade

Os varejistas já começaram a integração entre lojas físicas e digitais. Essa estratégia tende a se amplificar ainda mais no próximo ano, se-

gundo Antonio Sá, sócio-fundador da Amicci, empresa de tecnologia de varejo *private label*. “Em 2023, confirmamos a importância das lojas físicas. Elas não deixarão de existir, mas veremos uma repaginação. Os consumidores poderão comprar online, retirar na loja e devolver com facilidade em todos os canais. Ou até pesquisar um produto na internet e ir até o endereço da marca efetuar a compra. Teremos uma integração cada vez mais homogênea entre *online* e *offline*”, explica.

A a praticidade de receber produtos em casa, as facilidades de compra e a diversidade de sortimento também tem acelerado o crescimento das compras online, fazendo com que os consumidores busquem cada vez mais, plataformas que oferecem o serviço de delivery. Para se ter uma ideia, de acordo com um estudo recente da SoluCX, 80% das pessoas já experimentaram a conveniência das compras digitais nesse segmento.

Para Renato Saghi, diretor comercial da Daki, aplicativo de mercado e essenciais sob demanda, com entregas rápidas e agendadas, “O delivery é um ponto importante para que o consumidor tenha uma experiência de com-

pra positiva. A necessidade de se adaptar às mudanças de comportamento e oferecer experiências mais eficientes e convenientes é algo que tem impulsionado essa revolução no varejo.” O executivo destaca ainda que “a digitalização não apenas atende às demandas dos clientes, mas também proporciona oportunidades para inovação e um crescimento ainda maior das empresas”, comenta.

## Experiência é a palavra-chave para o tradicional

Como um dos principais representantes do varejo tradicional, os shoppings centers, desde a pandemia, tiveram de acelerar suas mudanças. Mais opções de lazer ao ar livre, vivências para além da compra, a mescla do online com o offline são algumas das tendências que vivemos durante esses anos.

Agora, o que deve impulsionar o varejo em 2024? A atenção desses empreendimentos experientes às verdadeiras necessidades do cliente.

“A mudança de comportamento do consumidor tem sido clara desde a pandemia. As pessoas têm pedido por mais profundidade e isso requer uma experiência mais robusta e que vá além da compra, no caso dos shoppings centers. Nos nossos malls, fizemos uma pesquisa onde a maior parte dos clientes responderam que vão aos nossos empreendimentos para passear. E o que isso quer dizer? Que compras são importantes, mas variar os nossos negócios é o que vai nos manter em alta no próximo ano”, comenta Adriano Capobianco, diretor comercial da Partage Malls.

Outra variável relevante, de fato, é a tecnologia. Neste caso, a mescla entre digital e físico é indispensável. “Em 2023, colocamos para funcionar a Vitrine Virtual, um espaço onde o cliente pode ver tudo sobre o produto que gostaria de comprar, a fim de ajudá-lo e decidir pelo consumo. Alinhado a isso, colocamos o potencial comprador em contato direto com o lojista, uma forma de personalizar o atendimento e dar ao cliente uma experiência única. Essa é uma estratégia que se mostrou, extremamente, funcional e correspondente ao que o nosso público quer e precisa”, finaliza.

Com uma previsão de melhora econômica, o varejo está trabalhando muito na experiência do consumidor, utilizando todas suas frentes como lojas físicas e online para que o consumidor tenha a melhor experiência possível. “O mercado deve dar uma atenção especial para o segundo semestre, depois de um ano com muitos ajustes em fluxo de caixa, estoques e melhoria na sua eficiência, podemos dizer que o pior já passou e que agora o potencial de crescimento é grande”, afirma Marcos da Silva Pinheiro, gerente nacional de vendas da Elsys, empresa brasileira de soluções tecnológicas há mais de 34 anos no mercado.

“Na área de usabilidade, conectividade e tecnologia, por exemplo, alguns produtos que estarão em alta serão fechaduras digitais, antenas digitais e câmeras de segurança. Todos esses produtos têm expectativa de crescimento em suas vendas, frente às oportunidades e necessidades do mercado cada vez mais tecnológico e seletivo”, finaliza Marcos.

Fonte: SuperVarejo



Somos da Alpharetta Contabilidade, trabalhamos há mais de 20 anos com gestão e soluções eficientes empresariais.

Temos uma equipe especializada para proporcionar praticidade para você!

**PRESTAMOS CONSULTORIA PERSONALIZADA!**

Assessoria empresarial  
Assessoria Contábil  
Assessoria em processos administrativos  
Abertura, Alteração, Transformação e Baixa  
de Empresa, Licenças, Certidões, Imposto  
de Renda e Mais ...

Avenida Industrial, 1680, Sala 108 - Torre 1  
Bairro Campestre - Santo André/SP

(11) 3513-8987  
WhatsApp (11) 94165-5840

[www.alpharettacontabilidade.com.br](http://www.alpharettacontabilidade.com.br)  
Sede Própria



**ALPHARETTA**  
CONTABILIDADE



Aqui você encontra produtos, serviços, capacitação, networking, rodadas de negócios, espaço corporativo para eventos, planos de divulgação, representatividade e soluções para seu negócio!



**CCN - CENTRO DE CAPACITAÇÃO E NEGÓCIOS**  
Ambiente perfeito para o empreendedor



**CONSULTAS E NEGATIVAÇÕES**



**JUNTA COMERCIAL**  
Seu documento em 24 horas



**CERTIFICADO DIGITAL**  
Por vídeo conferência e presencial



**CERTIFICADO DE ORIGEM**



**ACADEMIA DE NEGÓCIOS E INOVAÇÃO**  
Cursos, Palestras e Treinamentos



**FACULDADE DO COMÉRCIO**  
Graduação e Pós Graduação



**CONSULTORIA LGPD**



**DEPARTAMENTO DE COBRANÇA**



**CLUBE DE DESCONTOS E VANTAGENS**



**NÚCLEOS EMPREENDER**



**AÇÕES JUDICIAIS COLETIVAS**

Associe-se!



acisa



acisasa



11 2199-1620



acisa.com.br

## É com grande satisfação que apresentamos os mais novos associados:

- A. J. C. Veículos e Serviços
- AGK Corretora de Câmbio
- Andrea Rinaldi
- Bianca Cristine Ribeiro Ferreira
- Capitale Energia e Comercialização
- Colégio Cristão Pró Saber
- Colégio TCA
- Consultoria LN
- Dalgas Indústria e Comércio de Equipamentos
- Darus Prime Ind. para Barbeiros
- DS & I Cosméticos
- E. Formaturas
- Enjoy Soluções Financeiras Integradas
- ERS Consult Assessoria de Negócios
- Estrela Logística e Transportes
- Euro Brake Comércio, Importação e Exportação
- Expert Transportes e Logística
- Factory x Envolvimento
- Felipe da Silva Cruz
- Ferreira Baratella Joias e Acessórios
- Flash Impressão Digital
- Floragold Comércio
- GM Promotora Cobranças e Inf. Cadastrais
- Ibrapack Indústria e Comércio
- Inbrap - Centro Brasileiro de Pós-Graduação
- Indústria Metalúrgica MS ABC
- Instituição Assistencial Nosso Lar
- Instronic Instrumentos de Testes
- Invest Cobranças e Informações Cadastrais
- Jaqueline Belvis de Moraes
- Jéssica Caroline Freire de Brito
- João Paulo Silva
- Julierme Valério Silva Bonfante
- K.R de Moraes - Suplementos Naturais
- Kátia Augusta Costa
- Kátia Firmino Cursos Profissionalizantes
- Kuka Systems do Brasil
- Laiz Leite Balieiro
- Lea Alves de Souza
- Ledo Indústria Comércio de Plásticos
- Lembrar Foto e Vídeo
- Lu Massas e Rotisseria em Geral
- M Granado Digitalização e Organização
- Maira Fernanda Garcia Bernegozzi
- Maria Isabel R. Magiolo - Assessoria
- Master Diagnóstica Prod. Lab. e Hospitalares
- Mult Consultoria Profissional
- NGSi Soluções em Recursos Humanos
- Novasm Cursos Profissionalizantes
- Ortopedia e Cirúrgica Ideal
- Pointer ABC Comércio, Importação e Exportação
- Priscilla Santos de Andrade Militão
- Pros Educacional
- Redifer Comércio e Indústria de Ferro e Aço
- Roma Madeiras e Ferragens
- Ross do Brasil
- RPS Peças Diesel
- Rubens da Cunha Pereira
- Sandrelajes - Comércio de Lajes
- Saneval Ambiental
- Skanaxx Serviços de Montagens e Instalações
- Sônia Correia de Lima Gamba
- SR Serviços Terceirizados
- Sunli Corretora de Seguros
- Supermercado Casa Aliança
- Tecnocon Soluções p/ Miscelâneas Mecânicas
- Tharm Expert Consultoria Empresarial
- Top Fotos BR
- Total Eletrônica Telecomunicações
- Totó Malhas Indústria e Comércio
- Trans Ina Transportes
- Turbike Comercial
- Unotech Importação e Comércio
- Venda Nova Pets Distribuidora
- Wilson Wilhelm
- WM Vitta Suplementos Naturais
- WR Motores e Sucatas

Associe-se e conheça nosso Clube de Vantagens, ligando para 2199.1600 ou WhatsApp 2199-1620

## COMUNICADO IMPORTANTE



## O canal de atendimento da ACISA mudou!

O nosso novo número é

**(11) 2199-1620**

Aqui você é atendido de forma rápida e eficiente!

**ACISA Informa**

Nosso canal de notícias, informativos e novidades volta ser o número

**(11) 2199-1611**



TITANO



**A SUA VEZ DE FAZER HISTÓRIA**



**VENHA CONHECER SUA NOVA PICAPE!**

**SÃO CAETANO:** AV. GOIÁS, 2145

**SÃO BERNARDO:** AV. SENADOR VERGUEIRO, 2348

**SANTO ANDRÉ:** AV. ARTUR DE QUEIRÓS, 414

**NOVA LOJA!**  
**SÃO BERNARDO DO CAMPO**

SANTO ANDRÉ | SÃO CAETANO | SÃO BERNARDO

**11 3319-1000**



# COPA FER



**A MAIOR LOJA DE  
MATERIAIS PARA  
CONSTRUÇÃO DO BRASIL**

**TELEFONE  
(11) 4996-6000**



**PARCELAMENTO EM  
ATÉ 12X SEM JUROS\***

\* CONSULTE CONDIÇÕES



**APONTE A CÂMERA E  
COMPRA PELO WHATSAPP**

**COPA FER.COM.BR**

**LOJA SANTO ANDRÉ**  
Av. dos Estados 4555  
Santa Terezinha

**f @COPA FER**

**LOJA MAUÁ**  
Av. Comendador Wolthers 142  
Capuava